

# **Pelayo Vida Seguros y Reaseguros S.A.**

Informe sobre la situación financiera y de solvencia  
correspondiente al ejercicio anual terminado el 31  
de diciembre de 2019



# Índice

## Resumen

### A. Actividad y resultados

A.1 Actividad

A.2 Resultados en materia de suscripción

A.3 Rendimiento de las inversiones

A.4 Resultados de otras actividades

A.5 Cualquier otra información

### B. Sistema de gobierno

B.1 Información general sobre el sistema de gobierno

B.2 Exigencias de aptitud y honorabilidad

B.3 Sistema de gestión de riesgos incluida la autoevaluación de riesgos y de solvencia

B.4 Sistema de control interno

B.5 Función de auditoría interna

B.6 Función actuarial

B.7 Externalización

B.8 Cualquier otra información

### C. Perfil de riesgo

C.1 Riesgo de suscripción

C.2 Riesgo de mercado

C.3 Riesgo crediticio

C.4 Riesgo de liquidez

C.5 Riesgo operacional

C.6 Otros riesgos significativos

C.7 Cualquier otra información

### D. Valoración a efectos de solvencia

D.1 Activos

D.2 Provisiones técnicas

D.3 Otros Pasivos

D.4 Cualquier otra información

E. Gestión del capital

E.1 Fondos propios

E.2 Capital de solvencia obligatorio y capital mínimo obligatorio

E.3 Uso del submódulo de riesgo de acciones basado en la duración en el cálculo del capital de solvencia obligatorio

E.4 Diferencias entre la fórmula estándar y cualquier modelo interno utilizado

E.5 Incumplimiento del capital mínimo obligatorio y el capital de solvencia obligatorio

E.6 Cualquier otra información

## Resumen Ejecutivo

El "Informe sobre la situación financiera y de solvencia" responde a los requerimientos establecidos en la Ley 20/2015, de 14 de julio, de ordenación, supervisión y solvencia de las entidades aseguradoras y reaseguradoras, y en el Real Decreto 1060/2015, de 20 de noviembre, de ordenación, supervisión y solvencia de las entidades aseguradoras y reaseguradoras que la desarrolla y que suponen la transposición al ordenamiento jurídico español de la Directiva 2009/138/CE (en adelante Directiva). El Reglamento Delegado (UE) 2015/35 (en adelante Reglamento), en los artículos 290 a 317 regula el contenido y demás aspectos del mencionado informe.

El Consejo de Administración será el responsable de la aprobación de este informe previamente a su divulgación y deberá ser revisado por un experto independiente para remitirse a la Dirección General del Seguros y Fondos de Pensiones (DGSFP) (art. 91.2 y 93.3 del ROSSEAR).

Pelayo Vida Seguros y Reaseguros, S.A, anteriormente denominada Pelayo Mondiale Vida, Seguros y Reaseguros, S.A (en adelante la Sociedad) se constituyó el 3 de enero de 1990 con el nombre de "Munat Vida, Seguros y Reaseguros, S.A.". Posteriormente cambió su denominación por La Mondiale Vida, Seguros y Reaseguros, S.A. por acuerdo de la Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 6 de abril de 1992, con fecha 13 de julio de 2001 volvió a cambiar su denominación social por Pelayo Mondiale Vida, Seguros y Reaseguros, S.A., finalmente, con fecha 13 de Febrero de 2012 se ha escriturado el cambio de denominación social a Pelayo Vida, Seguros y Reaseguros ,S.A., tras haber sido aprobado dicho cambio por la Junta General Extraordinaria celebrada el 17 de enero de 2012.

El 1 de junio de 1990, la Sociedad fue inscrita en el Registro Especial de Entidades Aseguradoras, obteniendo autorización para operar en el ramo de vida.

## Actividad y resultados

Pelayo Vida ha alcanzado durante el ejercicio 2019 un volumen total de negocio total de 16,8 millones de euros en primas devengadas de seguro directo y aceptado de vida, un 37,8% más que en el ejercicio precedente. Los fondos gestionados por la entidad a 31 de diciembre 2019 se sitúan en 96 millones de euros.

Los gastos distintos a comisiones ascendieron a 2,45 millones de euros, un 50,2% por encima de los gastos del ejercicio anterior.

El patrimonio propio no comprometido de la sociedad se sitúa a 31 de diciembre de 2019 en 17,9 millones de euros (18.2 millones a 31 de diciembre de 2018).

El ejercicio se cierra con un resultado de 339 mil euros (1.683 miles de euros a 2018).

La Sociedad desarrolla su actividad en las siguientes líneas de negocio establecidas en el Anexo I del Reglamento:

- Seguros con participación en beneficios: comprende fundamentalmente planes de ahorro.
- Seguros vinculados a índices y a fondos de inversión: *Unit Linked*.
- Otros seguros de vida: se incluye en esta categoría los productos de riesgo, rentas y algunos planes de ahorro.

A continuación, se muestran las cifras fundamentales de la actividad en 2019:

2019	Seguro con participación en beneficios	Seguro vinculado a índices y a fondos de inversión	Otro seguro de vida	Total
<b>Primas devengadas netas de reaseguro</b>	<b>3.085</b>	<b>5.091</b>	<b>5.680</b>	<b>13.856</b>
Seguro Directo	3.085	5.091	8.670	16.846
Reaseguro	-	-	2.990	2.990
<b>Primas imputadas netas de reaseguro</b>	<b>3.085</b>	<b>5.091</b>	<b>5.608</b>	<b>13.784</b>
Seguro Directo	3.085	5.091	8.564	16.740
Reaseguro	-	-	2.956	2.956
<b>Siniestralidad neta de reaseguro</b>	<b>5.235</b>	<b>86</b>	<b>7.066</b>	<b>12.387</b>
Seguro Directo	5.235	86	7.276	12.597
Reaseguro	-	-	210	210
<b>Variación de otras provisiones técnicas</b>	<b>(2.008)</b>	<b>(5.082)</b>	<b>5.423</b>	<b>(1.667)</b>
Seguro Directo	(2.008)	(5.082)	5.423	(1.667)
Reaseguro	-	-	-	-
<b>Gastos incurridos</b>	<b>591</b>	<b>58</b>	<b>4.940</b>	<b>5.589</b>
Gastos administrativos	211	15	462	688
Gastos de gestión de inversiones	77	1	27	105
Gastos de gestión de siniestros	46	3	82	131
Gastos de adquisición	122	32	4.081	4.235
Gastos generales	135	7	288	430
<b>Otros gastos</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total gastos</b>				<b>5.589</b>

Datos en miles de euros

Asimismo, la Sociedad comercializa planes de pensiones por los que percibe sus correspondientes comisiones.

## Sistema de gobierno

La Compañía está regida y administrada por el Consejo de Administración, el cual es el responsable último del sistema de gobierno de la Compañía. El Consejo mantiene la responsabilidad última de los sistemas de control interno y de gestión de riesgos de la Compañía, así como de la eficacia de estos, no obstante, delega en la Comisión de Auditoría y Riesgos el monitoreo y funcionamiento del marco de gestión de riesgos.

El Consejo ha establecido un marco de gestión de riesgos y control interno utilizando el modelo de "tres líneas de defensa", donde la primera línea corresponde al área de gestión, la segunda línea a la función de Riesgos, Actuarial y Cumplimiento Normativo y la tercera línea a Auditoría Interna.

La Entidad ha definido una serie de políticas de negocio que establecen las formas de actuación en todos los procesos relevantes que se llevan a cabo dentro de la Entidad, incluyendo los controles que aseguren que la Entidad opera dentro de un marco adecuado de control. Además, la Entidad ha definido una clara estructura de comisiones de supervisión y funciones y responsabilidades clave asegurando el cumplimiento del marco de gestión de riesgos.

Asimismo, la Entidad dispone de procedimientos para evaluar la aptitud y honorabilidad de los empleados, así como para los titulares de las funciones clave que deben garantizar además que disponen de los conocimientos adecuados para desempeñar las funciones del puesto.

## Perfil de riesgo

El marco de gestión de riesgos que dispone la Entidad está diseñado para identificar, medir, gestionar, monitorizar e informar de los principales riesgos que puedan afectar al desarrollo del negocio. Este marco se plasma a través de las políticas de negocio que marcan los requisitos mínimos de actuación, la estrategia, el apetito y el marco de gestión de riesgos.

Dentro de este marco de gestión, la Entidad ha diseñado distintos indicadores que permiten la monitorización de los riesgos y fundamentalmente se basan en la metodología establecida para el cálculo del capital de solvencia obligatorio de Solvencia II (CSO/SCR). Los riesgos se monitorizan tomando como referencia el apetito de riesgo definido en el Plan de Capital y los correspondientes niveles de tolerancia.

Los principales riesgos a los que se enfrenta la Entidad son los riesgos del módulo de suscripción de vida (especialmente el riesgo de discapacidad y el riesgo de caídas) seguidos de los riesgos del módulo de mercado (sobre todo riesgo de renta variable y de diferenciales). Este perfil de riesgo está en línea con la estrategia de negocio de la Entidad, basada en un enfoque en productos de riesgo libre, y una reducción en productos de ahorro.

El perfil de riesgo se mantiene relativamente estable comparado con el año anterior. El requerimiento de capital se ha incrementado respecto al año anterior en todos los submódulos de riesgo. El módulo de riesgo de suscripción de vida se incrementa principalmente por un aumento en el riesgo de discapacidad debido a un incremento en la exposición por el negocio suscrito durante el año, acompañado de una bajada en la curva de valoración. En el módulo de riesgo de mercado el requerimiento aumenta principalmente por los riesgos de diferenciales y concentración debido a un aumento de los activos expuestos e incremento en las duraciones.

El Perfil de riesgo de la Entidad se muestra en la siguiente tabla:

<b>Año 2019 - Requerimiento de capital por módulo de riesgo</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Pelayo Vida</b>		
Riesgo de mercado	8.001	6.558
Riesgo de incumplimiento de contraparte	967	661
Riesgo de suscripción de seguro de vida	8.743	7.770
Riesgo de suscripción de seguros de salud	-	-
Diversificación	(4.129)	(3.412)
<b>Capital de Solvencia Obligatorio Básico</b>	<b>13.581</b>	<b>11.577</b>
Capacidad de absorción de pérdidas de las PPTT	(669)	(403)
Capacidad de absorción de pérdidas de los impuestos diferidos	-	(260)
Riesgo operacional	440	450
<b>Capital de Solvencia Obligatorio</b>	<b>13.353</b>	<b>11.363</b>

Datos en miles de euros, netos de impuestos, incluyendo medidas transitorias

El capital de solvencia obligatorio y el capital mínimo obligatorio se han calculado utilizando como referencia lo establecido por la regulación de Solvencia II respecto a la Fórmula Estándar. La Entidad no ha presentado aplicaciones ni a Modelo Interno, ni Modelo Interno Parcial ni respecto a la utilización de parámetros específicos.

La tabla siguiente muestra la posición de solvencia a 31 de diciembre de 2019 comparada con la posición de solvencia a 31 de diciembre 2018:

<b>Año 2019 - Posición de solvencia con Medidas Transitorias</b>			
<b>Pelayo Vida</b>			
		<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Total Fondos Propios Elegibles</b>		<b>28.192</b>	<b>28.104</b>
	<i>TIER 1</i>	<b>28.192</b>	<b>28.104</b>
	<i>TIER 2</i>	-	-
	<i>TIER 3</i>	-	-
<b>Total CSO</b>		<b>13.353</b>	<b>11.363</b>
<b>Superávit</b>		<b>14.839</b>	<b>16.741</b>
<b>Total CMO</b>		<b>3.790</b>	<b>3.700</b>
Beneficio por Diversificación		23%	23%
<b>Ratio de Cobertura</b>		<b>211%</b>	<b>247%</b>

Datos en miles de euros, netos de impuestos, incluyendo medidas transitorias

Como se muestra en la tabla, la Compañía goza de una posición de solvencia sólida con el ratio de cobertura de 211% de fondos propios sobre el capital de solvencia obligatorio a cierre del 2019.

## Valoración Solvencia II

La obtención del balance económico se ha realizado aplicando los preceptos previstos en el artículo 75 de la Directiva. Los activos se valoran por el importe por el cual podrían intercambiarse entre partes interesadas y debidamente informadas que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua y los pasivos por el importe por el cual podrían transferirse o liquidarse.

La valoración siguiendo los preceptos de Solvencia II ha afectado a las siguientes partidas del balance:

- Importes Recuperables Reaseguro.  
Valoración según criterios Solvencia II.
- Participaciones  
Valoración según el método de la participación ajustado previsto en el artículo 13.1.b) del Reglamento.
- Créditos por operaciones de seguros  
Ajuste relacionado con los recibos correspondientes a las primas fraccionadas pendientes de emitir.
- Periodificaciones de Activo  
Eliminación periodificación comisiones y gastos de adquisición dado que la mejor estimación de las provisiones técnicas ya considera este concepto.
- Provisiones técnicas  
Valoración provisiones técnicas de acuerdo con la mejor estimación y margen de riesgo.

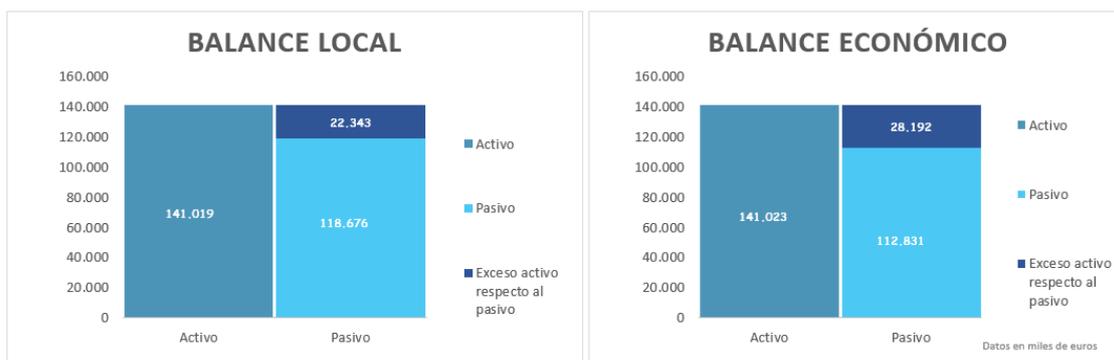
Se ha considerado efecto impositivo en todos los ajustes realizados exceptuando la valoración de las participaciones.

Los impactos derivados de la realización de estos ajustes han sido los siguientes:

<b>Concepto</b>	<b>31/12/2019</b>
Fondos Propios	17.987
Ajustes por cambios de valor	4.357
<b>Patrimonio Estados Financieros</b>	<b>22.343</b>
	<b>Ajuste neto de Impuestos</b>
<b>Concepto</b>	<b>6.528</b>
<b>Provisiones Técnicas</b>	<b>6.528</b>
Provisiones Técnicas	71.901
Pasivos por asimetrías contables	8.444
Mejor estimación - Provisiones Técnicas	(70.225)
Margen de riesgo - Provisiones Técnicas	(3.519)
Prov. Primas Fraccionadas	(74)
<b>Resto de ajustes</b>	<b>(679)</b>
Inmovilizado Intangible	(0)
Participaciones en sociedades (SSC)	(1)
Periodificaciones de Activo	(242)
Mejor estimación - Recuperables Reaseguro	(848)
Inversiones a valor de Mercado	411
<b>Total ajustes</b>	<b>5.848</b>
<b>Exceso de activos sobre pasivos- Solvencia II</b>	<b>28.192</b>

Datos en miles de euros

El balance bajo contabilidad local y bajo Solvencia II al cierre del ejercicio 2019 que refleja los cambios de valoración comentados más arriba es el que se muestra a continuación:



## Gestión del capital

El objetivo de la Sociedad es el de mantener en todo momento un nivel de Fondos Propios suficiente para cubrir el capital de solvencia obligatorio, con un margen adicional en línea con el apetito de riesgo aprobado por la compañía.

A continuación, se exponen los fondos propios básicos de la Sociedad y su clasificación por niveles:

	<b>2019</b>
<b>Concepto</b>	<b>Nivel 1</b>
Capital Social	13.530
Prima de emisión	11
Reserva de conciliación	14.650
Deuda subordinada	
<b>Total</b>	<b>28.192</b>
Restricción Fondos de Pensiones	-
<b>Fondos Propios Básicos</b>	<b>28.192</b>

Datos en miles de euros

La compañía goza de una posición de solvencia sólida con un ratio de cobertura de 211% de fondos propios sobre el capital de solvencia obligatorio a cierre del 2019. El ratio de cobertura sobre el capital mínimo obligatorio es del 744%.

	<b>2019</b>	
<b>Capital Solvencia Obligatorio</b>	<b>13.353</b>	
	<b>Total</b>	<b>Nivel 1</b>
Fondos Propios Disponibles	28.192	28.192
Fondos Propios Admisibles	28.192	28.192
<b>Ratio Cobertura CSO</b>	<b>211%</b>	
Datos en miles de euros		

	<b>2019</b>	
<b>Capital Mínimo Obligatorio</b>	<b>3.790</b>	
	<b>Total</b>	<b>Nivel 1</b>
Fondos Propios Disponibles	28.192	28.192
Fondos Propios Admisibles	28.192	28.192
<b>Ratio Cobertura CMO</b>	<b>744%</b>	
Datos en miles de euros		

## **A. Actividad y resultados**

### **A.1 Actividad**

#### **Datos Pelayo Vida Seguros y Reaseguros, S.A.**

Pelayo Vida, Seguros y Reaseguros, S.A, anteriormente denominada Pelayo Mondiale Vida, Seguros y Reaseguros, S.A (en adelante la Sociedad, la Entidad o la Sociedad) se constituyó el 3 de enero de 1990 con el nombre de "Munat Vida, Seguros y Reaseguros, S.A.". Posteriormente cambió su denominación por La Mondiale Vida, Seguros y Reaseguros, S.A. por acuerdo de la Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 6 de abril de 1992, con fecha 13 de julio de 2001 volvió a cambiar su denominación social por Pelayo Mondiale Vida, Seguros y Reaseguros, S.A., finalmente, con fecha 13 de Febrero de 2012 se ha escriturado el cambio de denominación social a Pelayo Vida, Seguros y Reaseguros ,S.A., tras haber sido aprobado dicho cambio por la Junta General Extraordinaria celebrada el 17 de enero de 2012.

El 1 de junio de 1990, la Sociedad fue inscrita en el Registro Especial de Entidades Aseguradoras, obteniendo autorización para operar en el ramo de vida.

Su objeto social es la realización de todo tipo de operaciones de seguros y reaseguros sobre la vida, incluyendo las de capitalización y las concertadas con carácter complementario, así como las actividades de gestión de Fondos de Pensiones y las que expresamente autorice la legislación vigente, operando en todo el territorio nacional.

Su domicilio social se encuentra ubicado en Madrid, C/ Santa Engracia 67-69.

La Sociedad está participada por Pelayo Mutua de Seguros y Reaseguros a Primas Fija y por SANTA LUCÍA, S.A., Compañía de Seguros y Reaseguros, poseyendo cada accionista el 49,99% y el 50,01% de la Sociedad respectivamente (ver nota 10). Pelayo Mutua de Seguros y Reaseguros a Prima Fija ha formulado sus cuentas anuales consolidadas con fecha 7 de febrero de 2020 y serán depositadas en el Registro Mercantil de Madrid. SANTA LUCÍA, S.A., Compañía de Seguros y Reaseguros, prevé formular sus cuentas anuales el 31 de marzo de 2020 y depositarlas en el Registro Mercantil de Madrid.

#### **Supervisor**

La sociedad está sometida a la supervisión de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones cuyos datos de contacto son los siguientes:

Paseo de la Castellana, 44

28046 Madrid.

Teléfono: 902 19 11 11 o 952 24 99 82

#### **Auditor externo**

Los Estados Financieros de la Sociedad han sido auditados por PricewaterhouseCoopers Auditores S.L., sus datos de contacto son los siguientes:

Paseo de la Castellana, 259 B. Edificio Torre PwC

28046 Madrid

Teléfono: 902 021 111

### A.1.1 Organización

#### Accionistas

Los accionistas de la Sociedad son Santa Lucía S.A. Compañía de Seguros y Reaseguros y Pelayo Mutua de Seguros y Reaseguros a prima Fija.

Los porcentajes de participación en el capital social son los siguientes:

Denominación Social	% Participación	Domicilio
Santa Lucía, S.A.	50,01%	Madrid
Pelayo Mutua de Seguros y Reaseguros a Prima Fija.	49,99%	Madrid

Con fecha 28 de mayo de 2018, Aviva Europe, SE (Aviva Europe) y la entidad aseguradora Santa Lucía S.A. Compañía de Seguros y Reaseguros (Santa Lucía) suscribieron un contrato privado de compraventa de acciones, en virtud del cual, Aviva Europe acordó vender y transmitir a Santa Lucía 293.750 acciones de Pelayo Vida, representativas del 50% del capital social, quedando condicionada la compraventa de estas a la autorización de los organismos reguladores.

Que, asimismo, el 28 de mayo de 2018, en el marco del acuerdo descrito en el párrafo anterior, Santa Lucía y Pelayo Mutua de Seguros a Prima Fija (Pelayo Mutua) suscribieron un contrato privado de compraventa de acciones por el cual Santa Lucía adquiriría de Pelayo Mutua 59 acciones de Pelayo Vida, representativas del 0,01% del capital social, quedando condicionada la compraventa de estas a la autorización de los organismos reguladores.

Con fecha 1 de octubre de 2018, una vez obtenidas las autorizaciones preceptivas: i) Aviva Europe y Santa Lucía formalizaron la compraventa de 293.750 acciones, representativas del 50% del capital social de Pelayo Vida y ii) Santa Lucía y Pelayo Mutua formalizaron la compraventa de 59 acciones, representativas del 0,01 del capital social de Pelayo Vida, pasando a ser, a partir de ese momento, Santa Lucía accionista del 50,01% de Pelayo Vida. Todas las acciones confieren los mismos derechos políticos y económicos.

#### Participaciones

A 31 de diciembre de 2019, la Sociedad participa en la sociedad Santalucía Servicios Compartidos, A.I.E., cuyos datos más relevantes son los siguientes:

Denominación Social	Actividad	Domicilio	% Participación Directa
Santalucia Servicios Compartidos, A.I.E.	Prestación de servicios	Madrid	9,09%

Al cierre del ejercicio 2018, la entidad participaba en las siguientes sociedades:

Denominación Social	País	% Participación Directa
Santalucia Servicios Compartidos, A.I.E.	España	7,69%

## A.1.2 Actividad Empresarial

### A.1.2.1 Información general del negocio

Pelayo Vida, una sociedad anónima constituida bajo las leyes de España. El 1 de junio de 1990, la Sociedad fue inscrita en el Registro Especial de Entidades Aseguradoras, obteniendo autorización para operar en el ramo de vida. Su objeto social es la realización de todo tipo de operaciones de seguros y reaseguros sobre la vida, incluyendo las de capitalización y las concertadas con carácter complementario, así como las actividades de gestión de Fondos de Pensiones y las que expresamente autorice la legislación vigente, operando en todo el territorio nacional

Su actividad principal es la contratación de seguros y reaseguros sobre la vida y capitalización, a través de agentes y corredores, así como a través de la red de distribución de uno de sus accionistas, Pelayo Mutua de Seguros y Reaseguros a Prima Fija.

### A.1.2.2 Nuestro negocio

La Sociedad desarrolla su actividad en las siguientes líneas de negocio según la clasificación recogida en el apartado D) Seguros de Vida recogidas en el Anexo I del Reglamento Delegado (UE) 2015/35 de la Comisión, de 10 de octubre de 2014 (en adelante Reglamento):

- Seguros con participación en beneficios: comprende fundamentalmente planes de ahorro.
- Otros seguros de vida: se incluye en esta categoría los productos de riesgo, rentas y algunos planes de ahorro.

La Sociedad desarrolla su actividad en España, país en el que está establecida la compañía.

A cierre del 2019, el volumen de primas de vida de Pelayo Vida cierra con un total de 16,8 millones de euros, un 38% más que en el 2018.

## Peso de las Primas por Modalidad



## A.2 Resultados en materia de suscripción

### Resultado operativo

Pelayo Vida ha alcanzado durante el ejercicio 2019 un volumen total de negocio de 16,8 millones de euros en primas devengadas de seguro directo y aceptado de vida, un 37,8% más que en el ejercicio precedente. Los fondos gestionados por la entidad a 31 de diciembre 2019 se sitúan en 96 millones de euros.

Los gastos distintos a comisiones ascendieron a 2,45 millones de euros, un 50,2% por encima de los gastos del ejercicio anterior.

El patrimonio propio no comprometido de la sociedad se sitúa a 31 de diciembre de 2019 en 17,9 millones de euros (18.2 millones a 31 de diciembre de 2018).

El ejercicio se cierra con un resultado de 339 mil euros (1.683 miles de euros a 2018).

Los fondos propios disponibles de la sociedad bajo Solvencia II se sitúan a 31 de diciembre de 2019 en 28.192 miles de euros (28.104 miles de euros en 2018).

### Análisis del desempeño de la suscripción y otras actividades

El resultado operativo de Pelayo Vida se analiza por línea de negocio en las siguientes secciones, de acuerdo con los principios de valoración y reconocimiento utilizados en los estados financieros de la Sociedad.

La información detallada sobre primas, siniestros y cambios en las provisiones técnicas de la línea de negocio de Solvencia II se presenta en el Anexo (Plantillas S.05.01 y S.05.02).

#### A.2.1 Desempeño de la suscripción y otras actividades por región geográfica

A continuación, se muestra información sobre las primas, siniestralidad y gastos correspondientes a los dos últimos ejercicios según la clasificación de las líneas de negocio establecida en el Reglamento:

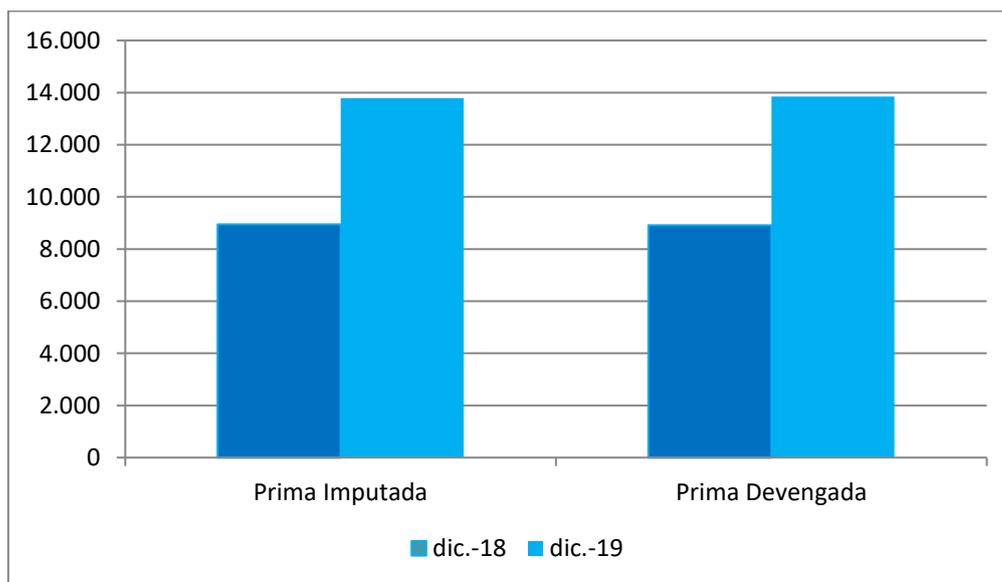
2019	Seguro con participación en beneficios	Seguro vinculado a índices y a fondos de inversión	Otro seguro de vida	Total
<b>Primas devengadas netas de reaseguro</b>	<b>3.085</b>	<b>5.091</b>	<b>5.680</b>	<b>13.856</b>
Seguro Directo	3.085	5.091	8.670	16.846
Reaseguro	-	-	2.990	2.990
<b>Primas imputadas netas de reaseguro</b>	<b>3.085</b>	<b>5.091</b>	<b>5.608</b>	<b>13.784</b>
Seguro Directo	3.085	5.091	8.564	16.740
Reaseguro	-	-	2.956	2.956
<b>Siniestralidad neta de reaseguro</b>	<b>5.235</b>	<b>86</b>	<b>7.066</b>	<b>12.387</b>
Seguro Directo	5.235	86	7.276	12.597
Reaseguro	-	-	210	210
<b>Variación de otras provisiones técnicas</b>	<b>(2.008)</b>	<b>-5.082</b>	<b>5.423</b>	<b>(1.667)</b>
Seguro Directo	(2.008)	-5.082	5.423	(1.667)
Reaseguro	-	-	-	-
<b>Gastos incurridos</b>	<b>591</b>	<b>58</b>	<b>4.940</b>	<b>5.589</b>
Gastos administrativos	211	15	462	688
Gastos de gestión de inversiones	77	1	27	105
Gastos de gestión de siniestros	46	3	82	131
Gastos de adquisición	122	32	4.081	4.235
Gastos generales	135	7	288	430
<b>Otros gastos</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total gastos</b>				<b>5.589</b>

Datos en miles de euros

2018	Seguro con participación en beneficios	Seguro vinculado a índices y a fondos de inversión	Otro seguro de vida	Total
<b>Primas devengadas netas de reaseguro</b>	<b>3.575</b>	-	<b>5.338</b>	<b>8.913</b>
Seguro Directo	3.575	-	8.647	12.222
Reaseguro	-	-	3.309	3.309
<b>Primas imputadas netas de reaseguro</b>	<b>3.575</b>	-	<b>5.374</b>	<b>8.949</b>
Seguro Directo	3.575	-	8.651	12.226
Reaseguro	-	-	3.277	3.277
<b>Siniestralidad neta de reaseguro</b>	<b>6.963</b>	<b>2</b>	<b>3.799</b>	<b>10.764</b>
Seguro Directo	6.963	2	4.276	11.241
Reaseguro	-	-	477	477
<b>Variación de otras provisiones técnicas</b>	<b>1.380</b>	<b>16</b>	<b>1.682</b>	<b>3.078</b>
Seguro Directo	1.380	16	1.682	3.078
Reaseguro	-	-	-	-
<b>Gastos incurridos</b>	<b>514</b>	-	<b>4.679</b>	<b>5.193</b>
Gastos administrativos	176	-	325	501
Gastos de gestión de inversiones	72	-	27	99
Gastos de gestión de siniestros	41	-	57	98
Gastos de adquisición	116	-	4.071	4.187
Gastos generales	109	-	199	308
<b>Otros gastos</b>	-	-	-	-
<b>Total gastos</b>				

Datos en miles de euros

En el siguiente gráfico muestra la evolución de las primas devengas e imputadas de seguro netas en los dos últimos ejercicios:



La Sociedad desarrolla su actividad en España.

### A.3 Rendimiento de las inversiones

Los ingresos financieros procedentes de las inversiones de la compañía, tal y como se presentan en los estados financieros, representan el rendimiento general de las inversiones de la compañía tanto para los asegurados como para los accionistas. El epígrafe «A.3.1.1 Rendimiento de las inversiones por clase de activo» proporciona un resumen de los ingresos financieros procedentes de las inversiones de la compañía, así como de la categoría de activo.

#### Estrategia de inversión

Invertimos los fondos de nuestros asegurados y nuestros propios fondos con el fin de generar un retorno para los asegurados y el accionista. La solidez financiera de la compañía y de nuestros resultados operativos actuales y futuros y su rendimiento financiero dependen, en parte, de la calidad y el rendimiento de nuestras carteras de inversiones.

Nuestras carteras de inversiones cubren una gama de productos muy amplia y se adaptan a la naturaleza de los pasivos subyacentes, considerando al mismo tiempo los requerimientos regulatorios, el nivel de riesgo inherente a las distintas inversiones y el deseo de generar los máximos rendimientos posibles siempre dentro de la estrategia y el apetito de riesgo marcados para cada producto.

Estas estrategias están definidas en las políticas de inversión.

Las inversiones de la compañía a 31 de diciembre de 2019 eran:

2019	Unit Linked	Vida no Unit Linked	Fondos Propios	Total
Deuda Pública	-	65.282	5.353	70.635
Deuda de empresas	-	26.637	8.710	35.347
Renta Variable	-	-	1.066	1.066
Instituciones de inversión colectiva	5.159	8.282	4.651	18.092
Efectivo y depósitos	-	4.385	751	5.136
Hipotecas y otros créditos	-	711	32	743
Inmuebles	-	-	-	-
Swaps	-	(951)	-	(951)
<b>Total</b>	<b>5.159</b>	<b>104.346</b>	<b>20.563</b>	<b>130.068</b>
<b>Total %</b>	<b>3,97%</b>	<b>80,22%</b>	<b>15,81%</b>	<b>100.0%</b>

Datos en miles de euros

Las inversiones de la compañía a 31 de diciembre de 2018 eran:

2018	Unit Linked	Vida no Unit Linked	Fondos Propios	Total
Deuda Pública	-	69.329	5.355	<b>74.684</b>
Deuda de empresas	-	27.181	6.645	<b>33.826</b>
Renta Variable	-	-	1.065	<b>1.065</b>
Instituciones de inversión colectiva	75	8.659	4.432	<b>13.166</b>
Efectivo y depósitos	1	2.140	662	<b>2.803</b>
Hipotecas y otros créditos	-	711	25	<b>736</b>
Inmuebles	-	-	-	-
Swaps	-	(825)	-	<b>(825)</b>
<b>Total</b>	<b>76</b>	<b>107.195</b>	<b>18.184</b>	<b>125.455</b>
<b>Total %</b>	<b>0,06%</b>	<b>85,44%</b>	<b>14,49%</b>	<b>100.0%</b>

Datos en miles de euros

### A.3.1 Rendimiento de las inversiones por clase de activo

Resumen de los ingresos financieros procedentes de las inversiones de la compañía, así como de la categoría de activo:

#### Rendimiento de las inversiones – Total 2019

Rendimiento de las inversiones - Total 2019	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Cambios en Patrimonio Neto	Total
Deuda Pública	-	2.598	945	1.590	5.133
Deuda de empresas	-	721	12	905	1.638
Instituciones de inversión colectiva	19	-	150	1.133	1.302
Hipotecas y otros créditos	-	22	132	-	154
Futuros	-	-	-	-	-
Opciones de compra (Call)	-	-	-	-	-
Swaps	-	6	256	(37)	225
<b>Total</b>	<b>19</b>	<b>3.347</b>	<b>1.495</b>	<b>3.591</b>	<b>8.452</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Total 2018

Rendimiento de las inversiones - Total 2018	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Cambios en Patrimonio Neto	Total
Deuda Pública	-	2.697	427	(986)	2.138
Deuda de empresas	-	655	(36)	(870)	(251)
Instituciones de inversión colectiva	31	-	102	(939)	(806)
Hipotecas y otros créditos	-	22	1	(3)	20
Futuros	-	-	-	-	-
Opciones de compra (Call)	-	-	-	-	-
Swaps	-	28	-	44	72
<b>Total</b>	<b>31</b>	<b>3.402</b>	<b>494</b>	<b>(2.754)</b>	<b>1.173</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Activos Unit Linked – Total 2019

Rendimiento de las inversiones - Activos Unit Linked Total 2019	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Total
Instituciones de inversión colectiva	-	-	8	8
<b>Total</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>8</b>	<b>8</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Activos Unit Linked – Total 2018

Rendimiento de las inversiones - Activos Unit Linked Total 2018	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Total
Instituciones de inversión colectiva	-	-	(8)	(8)
<b>Total</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(8)</b>	<b>(8)</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Carteras no Unit Linked – Total 2019

Rendimiento de las inversiones - Carteras no Unit Linked - Total 2019	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Cambios en Patrimonio Neto	Total
Deuda Pública	-	2.444	945	1.592	4.981
Deuda de empresas	-	566	12	559	1.137
Instituciones de inversión colectiva	14	-	-	713	727
Hipotecas y otros créditos	-	22	132	-	154
Swaps	-	1	256	(37)	220
<b>Total</b>	<b>14</b>	<b>3.033</b>	<b>1.345</b>	<b>2.827</b>	<b>7.219</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Carteras no Unit Linked – Total 2018

Rendimiento de las inversiones - Carteras no Unit Linked - Total 2018	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Cambios en Patrimonio Neto	Total
Deuda Pública	-	2.532	271	(853)	1.950
Deuda de empresas	-	538	(23)	(695)	(180)
Instituciones de inversión colectiva	15	-	-	(489)	(474)
Hipotecas y otros créditos	-	22	1	(3)	20
Swaps	-	24	-	44	68
<b>Total</b>	<b>15</b>	<b>3.116</b>	<b>249</b>	<b>(1.996)</b>	<b>1.384</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Fondos Propios – Total 2019

Rendimiento de las inversiones - Fondos Propios - Total 2019	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Cambios en Patrimonio Neto	Total
Deuda Pública	-	154	-	(2)	152
Deuda de empresas	-	155	-	346	501
Instituciones de inversión colectiva	5	-	142	420	567
Hipotecas y otros créditos	-	-	-	-	-
Swaps	-	5	-	-	5
<b>Total</b>	<b>5</b>	<b>314</b>	<b>142</b>	<b>764</b>	<b>1.225</b>

Datos en miles de euros

### Rendimiento de las inversiones – Fondos Propios – Total 2018

Rendimiento de las inversiones - Fondos Propios - Total 2018	Dividendos	Intereses	Beneficios y pérdidas	Cambios en Patrimonio Neto	Total
Deuda Pública	-	165	156	(133)	188
Deuda de empresas	-	117	- 13	(175)	(71)
Instituciones de inversión colectiva	16	-	110	(450)	(324)
Hipotecas y otros créditos	-	-	-	-	-
Swaps	-	4	-	-	4
<b>Total</b>	<b>16</b>	<b>286</b>	<b>253</b>	<b>(758)</b>	<b>(203)</b>

Datos en miles de euros

### **A.3.2 Análisis del rendimiento de las inversiones por tipo de activo**

- Deuda pública: El mercado de renta fija, especialmente gubernamental, ha ido reflejando todos los acontecimientos políticos, económicos y financieros del año.

Los bonos a corto plazo han estado especialmente marcados por las decisiones de los bancos centrales. El incremento en las actuaciones de relajación de las condiciones monetarias en la zona euro se ha visto reflejada en una caída adicional de las rentabilidades tanto en los bonos de la Europa Central (Alemania), como los periféricos (España).

El BCE a lo largo del año, y debido a la baja tasa de inflación de la Eurozona, ha ido tomando medidas para ayudar al crecimiento económico y, sobre todo, acercar la inflación de la zona euro al 2% que tiene como objetivo. A modo de repaso, algunas de las medias más destacadas fueron:

- Nueva bajada del tipo de depósito.
- Incremento del volumen de compras.
- Ampliación del periodo de estímulo cuantitativo.

Así el bono español a 2 años pasaba del -0,24% al -0,39% y el bono alemán de -0,55% al -0,60%.

Por su parte, el bono español a 10 años pasó del 1,42% al 0,47%.

- Deuda de empresas: Por su parte, los bonos corporativos estuvieron muy sostenidos todo el año. El ITRAXX EUROPE estrechó 43 p.b. mientras que el índice de bonos sin grados de inversión, el ITRAXX Crossover, lo hizo en 145 p.b.

- Renta Variable: Tras un final de año de 2018 muy negativo, el mercado de Renta Variable terminó el año 2019 con unas fuertes revalorizaciones: 16,53% para el Ibex 35, del 29,36% para Eurostoxx 50 y superior al 30% para el S&P500 norteamericano, mostrando la mejor evolución de las empresas y economía de EEUU frente a la europea. Estos registros, incluyen en todo caso la rentabilidad obtenida por los dividendos pagados por las compañías integrantes de dichos índices.

### **A.4 Resultados de otras actividades**

No hay Información sobre otras actividades.

### **A.5 Cualquier otra información**

Toda la información relevante está incluida en las secciones anteriores.

## **Sección B: Sistema de gobierno**

Esta sección "Sistema de Gobierno" recoge los detalles relativos a la administración y gestión de la compañía, el proceso de gestión de riesgos existente, los procedimientos de aptitud y honorabilidad y los acuerdos de subcontratación.

### **B.1 Información general sobre el sistema de gobierno**

El Consejo de Administración es responsable de promover el éxito a largo plazo de la Compañía en beneficio de los accionistas. Esto incluye el velar por que exista un marco de gobierno adecuado. En las siguientes secciones se describe de forma detallada la forma en que se cumple esta responsabilidad.

#### **B.1.1. Visión general del sistema de gobierno de la Entidad**

##### **El Consejo de Administración y el Sistema de Gobierno**

La función del Consejo de Administración es conseguir los objetivos empresariales dentro de un marco de controles prudentes y efectivos que permitan evaluar y gestionar los riesgos. El Consejo considera que un sistema robusto de gobierno es esencial para asegurar que el negocio se desarrolle correctamente ayudando a tomar decisiones efectivas y a obtener los objetivos establecidos en beneficio de los clientes y accionistas.

La entidad está regida y administrada por un Consejo de Administración y el Consejo de Administración es el responsable último del sistema de gobierno de la compañía.

##### **Supervisión del Consejo de Administración sobre el Sistema de gobierno**

El Consejo mantiene la responsabilidad última de los sistemas de control interno y de gestión de riesgos de la compañía, así como de la eficacia de estos, no obstante, delega en la Comisión de Auditoría y Riesgos el monitoreo y funcionamiento del marco de gestión de riesgos. Esta Comisión informa periódicamente al Consejo.

##### **Nombramiento de los miembros del Consejo de Administración**

La competencia para el nombramiento de los miembros del Consejo de Administración corresponde a la Junta de Socios sin más excepciones que las establecidas en el Real Decreto Legislativo 1/2010 de 2 de Julio que aprueba el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y el resto de legislación aplicable.

##### **Frecuencia de las reuniones**

El Consejo de Administración se reunirá cuantas veces lo requiera el interés de la Sociedad y como mínimo una vez cada tres meses.

El Consejo revisará cuantas veces lo requiera el interés de la Sociedad y como mínimo una vez cada tres meses los asuntos relevantes de la sociedad o que requieran de su aprobación.

##### **Competencias**

Es competencia del Consejo la gestión y representación de la Sociedad en los términos establecidos en el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de Julio que aprueba el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y el resto de legislación aplicable.

## Estructura de Comisiones en 2019



A continuación, se describen las funciones clave de cada una de las comisiones.

### Comisión de Auditoría y Riesgos

El propósito de la Comisión es proporcionar apoyo al Consejo de Administración de la Sociedad en su visión y responsabilidad sobre los siguientes aspectos:

- La calidad e integridad de la información financiera, es decir los estados financieros intermedios y las cuentas anuales de la Sociedad.
- La eficacia de los sistemas de control interno, valoración de los riesgos de negocio, gestión de riesgos y el estado en la resolución de incidencias.
- La eficacia y cumplimiento en la gestión de riesgos de conducta y penales.
- El nivel de cumplimiento de la Sociedad de los requerimientos legales y regulatorios.
- La fijación del apetito de riesgo y su seguimiento.
- Situación de la posición de capital y el requerimiento regulatorio y económico, el ORSA, los estreses a aplicar y el plan de capital.
- Supervisión de las hipótesis utilizadas en el cálculo de las provisiones matemáticas bajo Solvencia II.
- La idoneidad e independencia del auditor externo de la Sociedad.
- El desarrollo y funcionamiento de las funciones clave (auditoría interna, cumplimiento, actuarial y riesgos) y del auditor externo.

### Comisión de Inversiones y Financiero

Las responsabilidades y funciones propias del Comité de inversiones son las siguientes:

- Proporcionar al Consejo de Administración la información suficiente sobre las inversiones de la Compañía, su evolución y su influencia en la marcha de la sociedad, así como los principales aspectos que afecten a los estados financieros de Pelayo Vida.
- Aprobar el cuadro de intermediarios / contrapartes autorizados para operar.
- Aprobar, en los casos que proceda, el riesgo máximo a asumir por cartera.
- Aprobar las Políticas y manuales de desarrollo relativas a cualquier ámbito de Inversiones, cuando proceda a esta Comisión, o proponer, en su caso, la aprobación de estas al Consejo.
- Realizar un seguimiento del correcto cumplimiento de las políticas gobernadas por esta Comisión.

## Comité de Negocio

Las funciones de la Comisión son las siguientes:

### a) Respecto a las ventas:

- Aprobación del plan de Negocio general
- Seguimiento de:
  - Ventas:
    - A nivel general
    - A nivel de red comercial b
    - A nivel de producto (mix)
  - Campañas de ventas
  - Competidores, mercados y tendencias
  - Satisfacción de Cliente, conducta, retención, fidelidad, etc.
  - Acciones correctivas: lanzamiento de nuevo producto, nuevas campañas de ventas, acciones de formación, concursos, incentivos, etc.
  - Otras medidas adicionales para incrementar el Negocio

### b) Respecto a los productos:

- Aprobación del plan de desarrollo, modificación y descarte de productos
- Aprobación del presupuesto de productos
- Discusión sobre las propuestas y las mejores prácticas
- Evaluación del éxito de los productos y análisis de las razones de fracaso
- Competidores y mercado: amenazas y oportunidades
- Solicitud y aprobación de nuevos productos y modificaciones a los existentes (incluyendo tarifas, propuesta de valor, segmento objetivo, características, plan de comunicación, etc.)
- Acordar objetivos de ventas
- Seguimiento del plan y presupuesto y definición de acciones correctoras

### c) En relación con marketing:

- Debate sobre mejores prácticas para incluirlas en el plan de negocio
- Seguimiento de objetivos de campañas comerciales
- Definición de acciones correctoras: ej. Alargar duración de campañas, cambio de incentivos, incrementar objetivos, etc.

## Comité de Dirección

Las principales funciones del Comité de Dirección son las siguientes:

- Consecución de la estrategia establecida para la compañía
- Cumplimiento de los objetivos
- Responder a cuestiones operativas del día a día de la entidad
- Seguimiento de los planes de negocio

Adicionalmente existen otros comités de gestión de la Compañía, entre ellos, los comités de:

- Prevención del blanqueo de capitales y financiación del terrorismo,
- Productos y precios
- Riesgos y Cumplimiento Normativo

### B.1.2 Estructura de Gestión y funciones clave

La dirección diaria de la Entidad está delegada en el Director General, de quien dependen las distintas áreas relacionadas con el negocio, realizándose una serie de ellas por Santalucía Servicios Compartidos AIE. (en adelante Santalucía Servicios Compartidos o SSC). El Director General es el responsable de la supervisión de las funciones que se llevan a cabo de los servicios prestados por Santalucía Servicios Compartidos. Santalucía Servicios Compartidos está formada por las Compañías aseguradoras a las que la propia Entidad presta servicios: Caja Murcia Vida, Santalucía Vida y Pensiones, Unicorp Vida, Caja Granada Vida, Pelayo Vida, y Unión del Duero Vida. Entre los servicios que presta SSC están los siguientes:

- Recursos humanos
- Actuarial
- Administración de Inversiones
- Administración
- Asesoría Jurídica
- Compras y Servicios Generales
- Gestión de Inversiones
- Marketing / Investigación y Desarrollo (I+D) / Negocio:
- Tecnologías de la información
- Operaciones
- Organización
- Auditoría Interna
- Gestión de Riesgos:
  - Función Actuarial
  - Función de Riesgos
  - Función de Cumplimiento

El Consejo es responsable ante los accionistas de asegurar que la Compañía se gestiona adecuadamente y alcanza sus objetivos, incluyendo el asegurarse de que existe un sistema de gobierno apropiado, dentro del cual el marco de gestión de riesgos y control interno desempeñan un papel clave para que se pueda alcanzar el cumplimiento de los objetivos establecidos por el Consejo.

Para cumplir con esta responsabilidad, el Consejo ha establecido un marco de gestión de riesgos y de gestión del control interno utilizando el modelo de "tres líneas de defensa".

### **Modelo de tres líneas de defensa**

Las funciones de las tres líneas de defensa que se indican a continuación contribuyen a la gestión integral de los riesgos.

#### **Primera línea: gestión**

Las áreas/funciones que desarrollan las labores del día a día en la Compañía son responsables de la aplicación del marco de gestión de riesgo y de la implementación y seguimiento del funcionamiento del sistema de control interno.

#### **Segunda línea: función de Riesgos, Actuarial y Cumplimiento**

La función de Riesgos es responsable de la supervisión tanto cuantitativa como cualitativa, la medición, la identificación, el seguimiento y la presentación de informes de los principales riesgos, así como del desarrollo del marco de gestión de riesgos. Esto ayuda a asegurar a la Comisión de Auditoría y Riesgos que existen controles apropiados para todas las actividades desarrolladas por la empresa y que los procesos de gestión del riesgo se entienden y se siguen de forma coherente.

La segunda línea también incluye las funciones de Cumplimiento y Actuarial. La función Actuarial es responsable de la metodología actuarial, informando al Consejo sobre la adecuación de las reservas y los requisitos de capital, así como los acuerdos de suscripción y reaseguro. La función de Cumplimiento apoya y asesora en la identificación, medición y gestión de los riesgos regulatorios, la prevención de delitos financieros y de conducta. Es también responsable de mantener las políticas y el marco de cumplimiento dentro de los cuales opera la Compañía y de monitorear e informar sobre su perfil de riesgo de cumplimiento.

#### **Tercera línea: Auditoría Interna**

La función de Auditoría Interna da una evaluación independiente y objetiva de la solidez del marco de gestión de riesgos y de la adecuación y efectividad del control interno en su conjunto, por tanto, de primera y de segunda línea.

### **B.1.3 Remuneración**

La política retributiva se basa en cuatro principios:

- Alineamiento con el propósito y la estrategia de la compañía.
- Incentiva el cumplimiento del plan de negocio anual y el crecimiento sostenible a largo plazo de la compañía.
- Meritocracia: Reconoce a aquellos que alcanzan los objetivos de negocio mediante la puesta en práctica de los valores de la compañía.
- Asegura una toma de decisiones basada en la gestión de riesgos y en el buen gobierno.

La compañía cumple con el espíritu y los requerimientos de la regulación en cuanto a la retribución, y considera que la política de remuneración hace buen balance recompensando el éxito y demostrando buen gobierno.

### **B.1.3.1 Política de Remuneración**

#### **Remuneración de directores**

##### **Principios de la remuneración de directores**

Se considera crítico el alineamiento de los directores ejecutivos con la estrategia de la compañía. Nuestra política de remuneración proporciona una retribución competitiva respecto al mercado e incentiva a los directores ejecutivos a alcanzar los objetivos del plan de negocio anual, así como los objetivos estratégicos de la compañía a largo plazo.

Los niveles significativos de diferimiento requieren del alineamiento de los intereses de nuestros directores con los de los accionistas y ayudan a la retención de personas clave.

Además de recompensar el cumplimiento de objetivos, la remuneración variable puede ser 'cero' si el desempeño individual es insatisfactorio.

La remuneración de los directores ejecutivos se divide en:

- Salario anual
- Retribución variable (bono anual y plan de incentivos a largo plazo)
- Compromiso por pensiones
- Beneficios

##### **Retribución variable**

Las principales fórmulas de retribución variable para los directores ejecutivos son:

- Bono anual: Basado en el desempeño individual, la función/área y/o unidad de negocio y los resultados de la compañía. Es discrecional y flexible y, por lo tanto, si el desempeño individual o los resultados de la compañía son 'cero', también puede serlo el bono del director ejecutivo. Métricas financieras y no financieras influyen en la fijación y consecución del bono anual.
  - Las cuestiones financieras incluyen:
    - Resultados actuales vs. resultados del periodo anterior
    - Resultados actuales vs. los planes acordados/retos estratégicos
    - Resultados actuales en relación con la competencia
    - Resultados actuales en relación con nuestro avance hacia los objetivos a largo plazo.
  - Las cuestiones no financieras incluyen temas relacionados con el riesgo, el cliente, el compromiso de los Equipos y los valores de la compañía.

##### **Beneficios**

La Entidad proporciona un paquete de beneficios en línea con la política aplicada, y teniendo en cuenta el Convenio del Sector Seguros y Reaseguros. La remuneración de los Directivos está sujeta a las Políticas fijadas por la Entidad.

### **B.1.3.2 Política de remuneración: Empleados**

## **Principios de la remuneración de los empleados**

La compañía proporciona a todos sus empleados un paquete completo de retribución muy competitivo, que:

- Está en línea con el mercado, la regulación y la legislación.
- Fomenta el desarrollo, la retención y la motivación de empleados.
- Refuerza nuestros valores y pautas de comportamiento.
- Cumple con niveles de salarios mínimos establecidos en el convenio colectivo.

El sistema de remuneración está sometido a los adecuados controles, que incluyen un sistema de 'aprobación a dos niveles' para las propuestas de remuneración.

### **Componentes variables**

El componente variable está relacionado con el desempeño, tanto del individuo, de su unidad de negocio/área, como de la Compañía, durante un determinado periodo de tiempo.

La retribución individual se basa en un sistema de meritocracia, en una evaluación apropiada y calibrada del talento y del desempeño, que permite y potencia la diferenciación.

## **B.1.4 Información General sobre el Sistema de Gobierno: Otra información**

### **Cambios materiales en el sistema de gobierno durante el año**

Dentro de los procesos regulares de revisión, durante el ejercicio 2019 se ha revisado el set de políticas existente aprobándose el nuevo set revisado que incluye tres nuevas políticas, no existiendo otros cambios materiales dentro del sistema de gobierno.

### **Operaciones significativas con accionistas o miembros de dirección**

Durante el período de referencia no ha habido operaciones significativas con accionistas, con personas que ejerzan una influencia significativa sobre la empresa ni con miembros del órgano de administración, dirección o supervisión.

### **Valoración de la adecuación del sistema de gobierno**

La función del Consejo es proporcionar liderazgo empresarial dentro de un marco de control prudente y efectivo que permita evaluar y gestionar los riesgos. El Consejo entiende que un sólido sistema de gobierno es esencial para asegurar que la Compañía funcione adecuadamente. Esto ayudará a tomar decisiones efectivas y apoya el logro de los objetivos en beneficio de los clientes y de los accionistas.

El Consejo ha establecido un marco para la gestión y el control de los riesgos, tal como se ha descrito en el modelo de "tres líneas de defensa", delegando en la Comisión de Inversiones y Comisión de Auditoría y Riesgos el seguimiento con mayor profundidad del establecimiento y operativa de controles prudentes y efectivos.

## **B.2 Política de aptitud y honorabilidad**

En las siguientes secciones se resumen los requisitos específicos en términos de habilidades, conocimientos y experiencia para el Consejo de Administración los titulares de funciones clave de Solvencia II y otros titulares de funciones clave identificados.

### **B.2.1 Requisitos específicos**

Antes de nombrar a una persona en una función de las indicadas anteriormente, el área de Recursos Humanos debe garantizar que el candidato tiene las habilidades y la experiencia necesarias para el puesto. Esto se logra mediante un proceso de selección que conlleva la realización de diferentes pruebas, el análisis de la experiencia y la formación del candidato. Con carácter previo al proceso de selección se realiza la descripción del puesto y se determinan las habilidades y experiencia necesarias para el desempeño de dicho puesto.

### **B.2.2 Proceso y políticas para evaluar la aptitud y honorabilidad**

Como parte del proceso de reclutamiento de empleados, se tiene en cuenta la experiencia laboral y formación académica de los candidatos para establecer si las habilidades y conocimientos son los adecuados al puesto que van a desempeñar.

Existen controles adicionales para verificar la honestidad y reputación de los candidatos. En este sentido y a título de ejemplo, es requisito imprescindible la presentación del certificado de penales por aquellas personas que se incorporan a un puesto indefinido en la organización. Para los titulares de las funciones clave además se realiza un cuestionario y declaración de honorabilidad.

Para los principales puestos de la Compañía existe una descripción de los roles y responsabilidades que el desempeño del puesto requiere.

## **B.3 Sistema de gestión de riesgos incluida la autoevaluación de riesgos y de solvencia**

### **B.3.1 Sistema global de gestión de riesgos: Estrategias, procesos y procedimientos de información**

El marco de gestión de riesgos está diseñado para identificar, medir, gestionar, monitorizar e informar de los principales riesgos que puedan afectar al desarrollo del negocio de la Entidad. El marco se plasma a través de las políticas de riesgos de negocio que marcan los requisitos mínimos de actuación, la estrategia, el apetito y el marco de gestión de riesgos.

Una gestión de riesgos rigurosa y consistente incluye los siguientes elementos clave:

1. Un marco de gestión del apetito de riesgo.
2. Procesos de gestión de riesgos que se utilizan para identificar, medir, gestionar, monitorizar e informar sobre los riesgos incluyendo el uso de pruebas de estrés y escenarios.
3. Las políticas de riesgo y las normas empresariales, los comités de supervisión del riesgo y la definición de funciones y responsabilidades clave.

### **Apetito de riesgo**

Respecto al apetito de riesgo, el marco comprende los siguientes elementos:

- **Apetitos de riesgo globales:** Determinan el nivel global de riesgo que la Entidad está dispuesta a soportar expresado, por ejemplo, en términos de capital o ratio de cobertura.
- **Preferencia de riesgos:** Valoración cualitativa de los riesgos que la Entidad es capaz de gestionar para generar un rendimiento. Determina los riesgos que la Entidad puede soportar y los riesgos que se quieren evitar o minimizar.

- Establecimiento de límites y tolerancias a un nivel inferior que lo definido en el establecimiento del apetito de riesgo global, por ejemplo, a nivel de cada tipo de riesgo.

### **Procesos de gestión de riesgos**

En relación con los procesos de gestión de riesgos, los elementos que los componen son los siguientes:

- **Identificación de riesgos:** El proceso de identificación de riesgos se acomete de forma periódica y está vinculado con el proceso de planificación financiera, teniendo en cuenta los principales proyectos que acomete la Compañía. Cubre tanto elementos internos como externos y situaciones normales y estresadas.
- **Cuantificación del riesgo:** Las principales herramientas de medición de riesgos que utiliza la Entidad es el capital de solvencia obligatorio de Solvencia II (CSO/SCR) y la valoración de riesgos propios de la Entidad cuando lo establecido como capital regulatorio no se ajuste de forma completa al perfil de riesgo de la Entidad. Adicionalmente se utilizan otros métodos de cuantificación para los riesgos como crédito o liquidez.
- **Gestión y seguimiento del riesgo:** De forma periódica se establecen seguimientos de la exposición al riesgo frente a su apetito de riesgo tanto a nivel Entidad como a nivel tipo de riesgo. Si existieran desviaciones significativas no justificadas se procede a acometer acciones de gestión para reconducir la exposición al riesgo. Adicionalmente se monitoriza la efectividad de los controles en vigor para gestionar el riesgo operacional.
- **Informes:** A través de los diferentes informes que se generan en la entidad, se pone en conocimiento cada uno de los elementos mencionados con anterioridad.

### **Políticas, comisiones de supervisión y responsabilidades clave**

La Entidad ha definido una serie de políticas de negocio que establecen las formas de actuación en todos los procesos relevantes que se llevan a cabo dentro de la entidad, incluyendo los controles que aseguren que la entidad opera dentro de un marco adecuado de control. Además, la entidad ha definido una clara estructura de comisiones de supervisión y funciones y responsabilidades clave asegurando el cumplimiento del marco de gestión de riesgos.

#### **B.3.2 La evaluación interna de los riesgos y la solvencia**

La entidad desarrolla la evaluación interna de riesgos y solvencia (ORSA en sus siglas en inglés) como un conjunto de procesos diseñados para apoyar la toma de decisiones a través de las evaluaciones, tanto actuales como prospectivas, durante el periodo de planificación del negocio, de los riesgos y la solvencia. Entre los objetivos de la evaluación interna de riesgos y solvencia es asegurar el cumplimiento continuo de los requerimientos de capital y de los requisitos en materia de provisiones técnicas y hacer frente a los riesgos a los cuales está expuesta la entidad a corto o largo plazo. Para conseguir estos objetivos, la entidad dispone de una serie de herramientas y prácticas que se abarcan en su marco de gestión del riesgo.

Entre los elementos más destacados de los procesos de la evaluación interna de riesgos y solvencia, y gestión de riesgo en general, reflejados en los requerimientos establecidos en las políticas de la entidad, están los siguientes:

- a) La estrategia y preferencias de riesgos y el apetito de riesgo.
- b) El proceso de asignación de capital y la gestión de capital y liquidez.
- c) Principios de identificación, medición, monitorización, gestión e información establecidos en la política de gestión de riesgos.
- d) Realización de pruebas de estrés y planes de recuperación financiera si fuera necesario.
- e) Registro de riesgos y radar de riesgos en el que se registran todos los riesgos cuantificables y no cuantificables detectados en los procesos de identificación de riesgos con los que cuenta la entidad.

- f) La utilización de datos apropiados tal y como se establece en el estándar relativo al gobierno adecuado de los datos.
- g) Elaboración de Plan de Capital a 3 años.

El Consejo de la entidad es el responsable efectivo de la implementación de la evaluación interna de riesgos y solvencia. Trimestralmente el Consejo de la entidad recibe información periódica sobre la situación de los principales riesgos del negocio, capital, liquidez y solvencia a través de los denominados Informes de Capital y Liquidez, con el objetivo de asegurar el adecuado entendimiento de los riesgos, la gestión de capital y alineación con la estrategia.

Adicionalmente, con carácter anual se presentan los informes de identificación de riesgos, adecuación de la Fórmula Estándar al perfil de riesgos de la entidad y el informe sobre la definición del apetito de riesgo.

La evaluación interna de riesgos y solvencia es aprobada anualmente por el Consejo coincidiendo con la aprobación del Plan de Capital a través de un informe de la evaluación interna de riesgos y solvencia (ORSA). Dicho informe es un documento en el cual se muestra el cumplimiento de los requisitos de la evaluación interna de riesgos y solvencia de las directrices de EIOPA basándose en los informes de gestión existentes en la Entidad. Adicionalmente se ha validado el cumplimiento de lo establecido en el artículo 306 del Reglamento Delegado. El informe de ORSA pretende demostrar que la Entidad legal posee las herramientas necesarias para una presentación eficaz y comprensiva de la evaluación interna de riesgos y solvencia, que actualmente se encuentra ya integrado en los procesos habituales del negocio.

El informe de ORSA utiliza como fuente clave los Informes de Capital y Liquidez que se presentan en la Comisión de Auditoría y Riesgos y en el Consejo de forma trimestral. Dichos documentos incluyen los principales elementos que componen la evaluación interna de riesgos y solvencia, como la valoración del capital requerido en un determinado momento del tiempo, planes de negocio, valoración de riesgos propios de la Entidad o los ejercicios de pruebas de resistencia.

El requerimiento de la evaluación anual de la evaluación interna de riesgos y solvencia es satisfecho a través de la revisión y aprobación de los informes correspondientes.

Estos procesos permiten al Consejo contemplar los principales riesgos y los actuales y futuros requerimientos de capital de la entidad. Los procesos de evaluación interna de riesgos y solvencia ayudan a conectar la estrategia de la entidad y sus Planes de Capital con la valoración prospectiva de riesgos y solvencia así como con los requerimientos de capital y liquidez en el horizonte de su Plan de Negocio. También permiten identificar y valorar los principales riesgos y requerimientos de capital asociados a la ejecución del Plan de negocio, incluyendo condiciones de estrés.

Como resultado del ejercicio de la evaluación interna de riesgo y solvencia desarrollado en el 2019, la entidad considera que el capital de solvencia obligatorio, calculado bajo la Fórmula Estándar dentro de Pillar 1 de Solvencia II, es adecuado y prudente y refleja los riesgos que afronta la entidad. A efectos de Pillar 2 y a efectos de establecer el apetito de riesgo de Pillar 1, la entidad ha identificado una serie de ajustes con el objetivo de reflejar los posibles riesgos que no estén incluidos en la Fórmula Estándar, como por ejemplo el riesgo relativo a activos soberanos.

## B.4 Sistema de control interno

El control interno es una parte integral del marco de gestión de riesgos y constituye un elemento clave del gobierno corporativo de la Compañía. Contribuye a la gestión segura y sana de la empresa y sustenta el logro de la estrategia y los objetivos de negocio.

Es fundamental que el control interno sea visto como una responsabilidad de toda la Compañía, integrando plenamente la operativa cotidiana y siendo parte integral de los valores, comportamientos y prácticas empresariales de la Compañía. Un marco adecuado de control interno facilita que la operativa se realice de forma eficaz y eficiente, que se elaboren informes internos sólidos y fiables y que se cumpla con lo establecido en las leyes y reglamentos. El sistema de control interno se implementa a través del Marco de Gestión de Riesgos, resumiéndose en la política de Control Interno, que establece los siguientes elementos del marco de gestión de riesgos:

- Estructura organizativa
- Modelo de tres líneas de defensa
- Funciones que componen el control interno
- Marco de Políticas
- Marco de apetitos de riesgo

### B.4.1 Principales componentes del entorno de control interno

A continuación, se describen los principales componentes del sistema de control interno.

#### Entorno de control

El entorno de control establece la contribución de cada individuo dentro de la empresa para conseguir el funcionamiento de un entorno de control eficaz. Este entorno de control se materializa en:

1. Existencia de un Código de Conducta, en el que se recogen los valores de la compañía y que busca que las acciones y decisiones del día a día estén inspiradas en la integridad y en los valores éticos.
2. Existencia de un marco de gobierno robusto: Consejo, Comisiones delegados del Consejo, Sistema de tres líneas de defensa, políticas, cultura de responsabilidad personal.
3. Una cultura de responsabilidad personal, los principales puestos tienen definidas sus funciones en las definiciones de los puestos de trabajo.

#### Evaluación de los riesgos

La evaluación de riesgos consiste en la identificación, medición, gestión, seguimiento y reporte de los riesgos que puedan tener impacto en la consecución de la estrategia y los objetivos de negocio de la Compañía. La política de la función de Gestión de Riesgos establece la estrategia frente al riesgo, la categorización de los riesgos y el enfoque para gestionar los mismos, incluyendo cómo se identifican, miden, gestionan, monitorean e informan los riesgos a los que está o podría estar expuesta la Entidad. También establece las responsabilidades de la dirección y de la función de Riesgos sobre la gestión de los riesgos.

Los objetivos del negocio se especifican a través de una serie de mecanismos, tales como el plan de negocio; el marco de planificación de capital y apetitos de riesgo. Los objetivos reflejan las decisiones de la alta dirección, los apetitos de riesgo y las tolerancias de riesgo que se supervisan de conformidad con el marco de gobernanza del riesgo.

Existe un proceso robusto de autoevaluación de los controles de riesgos (*RCSA – Risk and Control Self Assessment*) el cual se utiliza para identificar los riesgos asociados a los objetivos, registrándose los resultados de esta evaluación en

la herramienta de control interno. Además, se utilizan otras herramientas como las evaluaciones de riesgo “Top Down”, el modelo de capital económico y pruebas de escenarios de estrés para identificar y analizar los riesgos.

Por último, existe un marco general de gestión de fraude, teniendo en cuenta los riesgos de fraude y los controles de fraude relativos a los productos, operaciones, así como cualquier otro tipo de actividad.

### **Actividades de Control**

La actividad de control se ejerce a todos los niveles de la compañía y en todas las funciones, con el fin de asegurar que se opera de forma efectiva y eficiente, salvaguardando los activos, previniendo y corrigiendo los posibles errores así como casos de fraude, y garantizando la exactitud e integridad de los datos y la información de los clientes.

Los procesos informáticos se gestionan de forma tal que existen controles efectivos y eficaces que operan en todos los sistemas de la compañía, existiendo procesos de recuperación en caso de desastre.

### **Información y comunicación**

Se realiza una comunicación efectiva a todo el personal sobre su papel y responsabilidades en el sistema de control interno, existiendo procedimientos de escalado sobre cualquier problema o incidencia.

El Consejo recibe información y aprueba un informe de control interno y cumplimiento en el que se le informa de forma integrada de cómo está funcionando el entorno de control y gestión de riesgos.

### **Actividades de seguimiento**

Las actividades de seguimiento establecen los procesos mediante los cuales se evalúa y mejora la calidad y la eficacia del sistema de control interno. Se utiliza una combinación de seguimiento realizado en el curso de las actividades operacionales y revisiones específicas. El alcance y las conclusiones de esos exámenes se informan periódicamente a la alta dirección y al consejo y se formulan recomendaciones para remediar las deficiencias detectadas. Además, la función de Auditoría Interna elabora un informe sobre la efectividad e idoneidad del sistema de control interno y hace recomendaciones para remediar cualquier deficiencia.

## **B.4.2 Función de Cumplimiento**

La función de Cumplimiento es una parte integral del marco de gestión de riesgos y constituye una parte clave del gobierno corporativo de la Compañía. La función es un contribuyente crítico para el funcionamiento seguro y sano del negocio y sustenta el logro de la estrategia y los objetivos de negocio.

Las principales actividades y responsabilidades de la función de cumplimiento son las siguientes:

- Establecer el marco de prevención de delitos financieros y de riesgo de conducta
- Dar consejo, soporte y ayuda en la prevención de delitos financieros y de riesgo de conducta
- Establecer planes de revisión de cumplimiento

## **Prevención de delitos financieros y gestión del riesgo de conducta**

- La función de cumplimiento establece un marco de gestión del riesgo de conducta y de prevención de delitos financieros y proporciona asesoramiento, apoyo, orientación y desafío sobre la conducta y el riesgo de delito financiero.
- Además, la función de cumplimiento elabora y ejecuta planes de seguimiento basados en los riesgos relacionados con delitos financieros y riesgo de conducta.

## **Seguimiento de desarrollos legales**

- Se evalúan los desarrollos legales y los impactos de estos (actividad desarrollada por el área Legal).
- Se informa sobre la evolución de la situación jurídica al Consejo y/o a los comités que dependen de él (actividad desarrollada por el área Legal y por la de Cumplimiento).
- Se desarrolla un seguimiento de la implantación de las modificaciones legislativas.

El propósito principal de la función de Cumplimiento es evaluar y gestionar la exposición al riesgo regulatorio. Además de la supervisión del riesgo regulatorio, la función de Cumplimiento también supervisa y evalúa la implementación de los cambios legales en la empresa. Y por último, la función de Cumplimiento tiene como objetivo no solo monitorizar los cambios regulatorios, sino también participar en el diseño de la regulación a través de asociaciones del sector.

## **B.5 Función de Auditoría Interna**

### **B.5.1 Descripción de la Función de Auditoría Interna**

La Auditoría Interna es una actividad independiente y objetiva de aseguramiento y consulta, concebida para agregar valor y mejorar las operaciones de la entidad.

El ejercicio de la Función de Auditoría Interna se realiza a través del Área de Auditoría Interna independiente del resto de Áreas de negocio y soporte de la entidad.

Ni el Área, ni ninguna de las personas que pertenecen a la misma, desempeñan ninguna otra función clave o fundamental de acuerdo con la normativa de solvencia, y en particular, no concurre, por tanto, ninguna de las circunstancias previstas en el artículo 271, apartado 2, del Reglamento Delegado (UE) 2015/35.

El Área de Auditoría Interna se rige por normativa interna a través de su Política de Auditoría Interna aprobada por el Consejo, además de las normas legales vigentes que le resultan aplicables a la Función de Auditoría interna como parte de la función clave establecida por la normativa de Solvencia II.

El contenido de la Política de Auditoría Interna será revisado y actualizado al menos una vez al año y/o tantas veces como sea necesario para adecuarlo respecto de:

- Modificaciones en la Política de Auditoría Interna
- Modificaciones en la Organización que requieran de su revisión y/o actualización
- Modificaciones en la normativa aplicable (tanto legal, como en la normativa interna).

No se han producido cambios significativos en la Política de Auditoría Interna en el ejercicio de referencia con respecto al ejercicio anterior.

Las principales funciones que desarrolla el Área de Auditoría Interna son: analizar y evaluar los procesos, procedimiento y actividades que constituyen el Sistema de Control Interno, la Gestión de Riesgos y el gobierno corporativo de la entidad, asegurando de un modo razonable la consecución de los objetivos, políticas y estrategias. Sus procedimientos también aseguran la eficiencia y eficacia en el uso de los recursos, su fiabilidad y la coherencia de la información financiera y de gestión. Así como la verificación el cumplimiento de la legalidad, con el objetivo de que la Compañía, desarrolle una gestión sana y prudente.

### **B.5.2 Atribuciones y competencias**

El Área de Auditoría Interna, para el ejercicio eficaz de sus funciones, tiene atribuciones y competencias suficientes, sin más limitaciones que las que establezca el propio Consejo, en materia de recursos, acceso a la documentación y a los Sistemas de Información en general, y en particular, a los Sistemas de Control Interno, Gestión de Riesgos y Cumplimiento Normativo, sistemas operacionales, de gestión y seguimiento del negocio, sistemas de información financiera, Actuarial, contable, presupuestaria y de *Reporting*, así como a los sistemas de valoración y cuantificación del capital regulatorio y económico.

Tal y como establece su política, el Área de Auditoría Interna podrá requerir la colaboración de cualquier directivo, responsable o cualquier otro empleado dentro del alcance de sus funciones.

Asimismo, podrá utilizar servicios de proveedores como apoyo, para realizar aquellos trabajos relacionados con su función y cometidos que consideren oportunos con aprobación Consejo.

### **B.5.3 Responsabilidades y obligaciones**

Auditoría Interna tiene la obligación de salvaguardar y proteger los intereses y objetivos de la Compañía para lo cual actuará con independencia y objetividad en sus evaluaciones evitando acciones o situaciones que menoscaben su integridad profesional, ejecutando su trabajo con la debida diligencia y competencia profesional y de respeto hacia las leyes y normas vigentes, y códigos éticos de la entidad, así como los del ejercicio de la profesión.

El Área de Auditoría emitirá sus informes de evaluación con objetividad y honestidad, dentro del alcance y funciones atribuidas, aportando opiniones y recomendaciones que aporten valor a la Compañía.

Los miembros del Área de Auditoría Interna guardarán la más estricta confidencialidad con respecto a la información que manejan y a las conclusiones de sus trabajos.

### **B.5.4 Funcionamiento, desempeño y ejecución de trabajos**

Los objetivos, trabajos y encargos de supervisión para la Función de Auditoría se fijan a través de un Plan Anual de Auditoría Interna que, previo análisis de la Comisión de Auditoría y Riesgos de la Compañía aprueba el Consejo.

El Plan Anual de Auditoría es resultado de una reflexiva planificación tras la consideración de los siguientes aspectos:

- Análisis y evaluación de los distintos riesgos que afectan a la Organización, considerando la gestión y el control realizado conforme a los objetivos, normas y políticas establecidas, con especial atención a los objetivos estratégicos.
- Se tendrá en cuenta para su planificación y priorización el mapa de riesgos y las mitigaciones existentes, así como el grado de efectividad alcanzado y/o las debilidades identificadas o comunicadas.
- Resultado de los análisis y evaluaciones anteriores realizadas, así como el seguimiento de los planes de acción y recomendaciones efectuadas.
- Informes de auditorías externas, así como informes de otros departamentos o equipos de control dentro de la Organización.
- Requerimientos del Consejo y requerimientos de la Dirección General y Comités Ejecutivos aprobados por el Consejo a instancia de la Comisión de Auditoría y Riesgos de la Compañía. Entre éstos se podrán incorporar los propios solicitados por la Organización y admitidos fundadamente por la Comisión de Auditoría y Riesgos.

El proceso de ejecución de los trabajos de auditoría se realizará conforme a las siguientes fases:

- a) Planificación del trabajo de auditoría.
- b) Comunicación de la auditoría.
- c) Ejecución del trabajo de auditoría.
- d) Emisión del borrador de informe de auditoría y discusión de este con el responsable del proceso auditado.
- e) Emisión de informe anual de auditoría dirigido al Consejo con las conclusiones y recomendaciones derivadas de su trabajo de supervisión.
- f) Seguimiento de recomendaciones y planes de acción.

### **B.5.5 Independencia y objetividad de Auditoría Interna**

La Función de Auditoría Interna como actividad independiente y objetiva de aseguramiento y consulta se sitúa al más alto nivel de dependencia de la Compañía para cumplir adecuadamente con sus funciones y objetivos.

La Auditoría Interna mantiene total independencia de las Áreas de negocio, gestión y soporte y no asume, o ha asumido en un periodo prudencial, responsabilidades sobre ninguna de ellas ni sobre cualquier otra sobre la que se solicite una opinión independiente que pudiese alterar su juicio y objetividad.

El Área de Auditoría Interna se ubica dentro de la Estructura Organizativa de la Compañía en dependencia del Consejo a través de la Comisión de Auditoría y Riesgos de la Compañía.

El Consejo, a través de la Comisión de Auditoría y Riesgos de la Compañía, fija, supervisa y evalúa los objetivos, presupuestos y desempeños del Área de Auditoría Interna.

El Área de Auditoría Interna ejecuta y desarrolla sus trabajos observando el Código Ético de la Compañía, así como los principios, reglas de conducta y Código de Ética de la profesión de Auditoría Interna del IIA1 como socio corporativo del Instituto de Auditores Internos de España.

Toda circunstancia que pudiera comprometer la independencia y/o la objetividad del Área de Auditoría Interna se comunicará a la Comisión de Auditoría y Riesgos de la Compañía.

## B.6 Función Actuarial

En línea con de las directrices sobre el Sistema de Gobierno en el marco de la Directiva de Solvencia II, la Función Actuarial de la entidad asegura que se desarrollen una serie de tareas que garanticen a las autoridades de supervisión, que la compañía adopta las medidas adecuadas tanto en los programas de reaseguro y suscripción como en el cálculo de provisiones técnicas además de la calidad de los datos utilizados. Dentro de los requerimientos de la Función Actuarial en la Directiva se encuentra la necesidad de presentar al Consejo de Administración de la entidad, el informe anual de la Función Actuarial para su revisión, lo que ha sucedido en anteriores ejercicios

Como consecuencia de lo anterior, la Función Actuarial ha llevado a cabo las siguientes tareas de revisión:

- Revisión del proceso de suscripción
- Revisión del proceso de reaseguro
- Validación de las provisiones técnicas y el modelo utilizado
- Explicación del movimiento respecto al año anterior
- Adecuación de la calidad de los datos
- Adecuación de las hipótesis utilizadas en el cálculo de provisiones

El responsable de la Función Actuarial ha cumplido y superado los procesos de honorabilidad y aptitud establecidos por la entidad en base a la regulación de Solvencia II. Asimismo, la Función Actuarial cuenta con el soporte de profesionales con conocimientos profundos en el ámbito de Solvencia II, incluyendo el cálculo de las provisiones matemáticas bajo esta normativa.

A continuación, se describen los principales puntos que conforman la labor realizada.

- De acuerdo con el artículo 44 de la Directiva Solvencia II las autoridades de supervisión deben garantizar que la política de gestión de riesgos aborde el proceso de diseño de nuevos productos de seguros. El informe de la Función Actuarial ha recogido la revisión del proceso de suscripción, lo que ha comprendido el procedimiento llevado a cabo en la contratación de pólizas, el diseño de los productos, su lanzamiento y seguimiento.
- De conformidad con el artículo 48 de la Directiva Solvencia II, las autoridades de supervisión deben garantizar que la empresa requiera a la Función Actuarial que identifique cualquier incoherencia con los requisitos establecidos en los artículos 76 a 85 de la Directiva para el cálculo de las provisiones técnicas, y proponga las medidas correctoras necesarias. En el informe de la Función Actuarial se ha recogido la revisión llevada a cabo sobre la metodología implantada para la obtención de las provisiones técnicas, incluyendo su validación, así como la revisión del modelo financiero-actuarial utilizado en el cálculo de las provisiones técnicas.
- De conformidad al mismo artículo 48 de la Directiva Solvencia II, la Función Actuarial debe valorar la coherencia de los datos internos y externos utilizados en el cálculo de las provisiones técnicas en relación con las normas de calidad de datos según se indica en dicha directiva. En el informe de la Función Actuarial se ha recogido la revisión sobre el marco de control establecido y la calidad de los datos.
- Por último, el artículo 42 y 48 de la Directiva Solvencia II también requiere que la Función Actuarial presente su opinión sobre los acuerdos de reaseguro, teniendo en consideración la relación entre estos y las provisiones técnicas. El informe de la Función Actuarial ha recogido un análisis de otras tareas importantes en el proceso de suscripción como el reaseguro.

Además, cabe destacar el papel de la Función Actuarial dentro del proceso de definición del Plan de Capital y por tanto, en el ORSA. La Función Actuarial ha revisado la suficiencia de fondos propios previstos para asegurar que la entidad va a contar con activos suficientes para hacer frente a las provisiones matemáticas en el futuro. La Función Actuarial ha revisado e identificado los riesgos potenciales derivados de las incertidumbres asociadas a dicho cálculo, así como la posibilidad de que la entidad pueda seguir cumpliendo con los requerimientos establecidos en el cálculo de las provisiones técnicas sin que se hayan detectado áreas relevantes en este sentido.

## **B.7 Externalización**

La política de externalización establece las responsabilidades, objetivos, el proceso y el seguimiento que se deben aplicar en casos de externalización. La política es también de aplicación a los casos de externalización interna (intragrupo).

El objetivo es asegurar que se sigan los objetivos mínimos de control y los controles en los casos en los que existan proveedores con el fin de asegurar que los clientes siguen siendo tratados de manera justa y continúan recibiendo resultados adecuados, así como evitar potenciales daños financieros, operacionales, contractuales o a la marca causados por una gestión inadecuada por parte de terceros.

### **Funciones y actividades prestadas por terceros y externalizadas**

Tal como ya se ha indicado Santalucía Servicios Compartidos, entidad formada por Santalucía Vida y Pensiones, Unicorp Vida, Unión del Duero Vida, Pelayo Vida, CajaMurcia Vida y Caja Granada Vida, presta una serie de servicios a la Compañía en las funciones que seguidamente se detallan.

Servicios prestados por SSC:

- Recursos Humanos
- Actuarial
- Administración de Inversiones
- Administración
- Asesoría Jurídica
- Compras y Servicios Generales
- Gestión de Inversiones
- Marketing / Investigación y Desarrollo (I+D) / Negocio
- Tecnologías de la información
- Operaciones
- Organización
- Auditoría Interna
- Gestión de Riesgos:
  - o Función Actuarial
  - o Función de Riesgos
  - o Función de Cumplimiento

Además, existen una serie de tareas externalizadas en proveedores externos:

Área Subproceso	Proveedor	Tarea
Desarrollo de negocio	Servinform	Gestión de clientes
Operaciones	E+Med	Selección de Riesgos Contratación
Operaciones	Evicertia	Almacén y registro
Operaciones	DxC	Tareas back office
Operaciones	Servinform	Digitalización
IT	Sopra	Desarrollos y mantenimiento software a medida
IT	MinSait	Desarrollos y mantenimiento software a medida
IT	Everis	Desarrollos y mantenimiento software a medida
Servicios generales	Servicio Móvil	Almacén
IT	IBM	Infraestructura IT

De los cuales se consideran proveedores críticos:

- Servicio Móvil
- IBM

Como resultado del análisis, se ha considerado que el riesgo en externalización está dentro de tolerancia con los controles diseñados y operando de forma efectiva.

## **B.8 Cualquier otra información**

Toda la información relevante está incluida en las secciones anteriores.

## Sección C: Perfil de riesgo

Como se ha comentado anteriormente en la sección B.3, la Entidad dispone de un marco de gestión de riesgos que está diseñado para identificar, medir, gestionar, monitorizar e informar de los principales riesgos que puedan afectar al desarrollo del negocio de la Entidad. A continuación, vamos a explicar la naturaleza de la exposición, los métodos de valoración, gestión y mitigación, las posibles concentraciones de riesgo y otras características, para cada categoría de riesgo.

### C.1 Riesgo de suscripción

#### C.1.1 Riesgo de suscripción - Vida

##### C.1.1.1 Exposición

Los principales riesgos de suscripción a los que se enfrenta la entidad son los siguientes:

- Riesgo de caídas: Riesgo de que las caídas sean mayores de lo esperado o exista una caída masiva en productos rentables o que las caídas sean inferiores a lo previsto en la mejor estimación de los pasivos en productos no rentables.
- Riesgos de mortalidad e invalidez: riesgo de que la siniestralidad sea mayor de lo esperado en la mejor estimación de los pasivos.
- Riesgo de longevidad: Refleja el riesgo de que los asegurados de productos de rentas vivan más de lo esperado.
- Riesgo de gastos: Refleja el riesgo de que los gastos que la entidad tiene que afrontar en el futuro sean mayores que los previstos, incluyendo una desviación de la inflación esperada.

La exposición a los riesgos de suscripción se produce principalmente en productos de riesgo, especialmente productos TAR (Temporal Anual Renovable), tanto vinculados a hipotecas u otro tipo de préstamos, como productos de riesgo libre. También existe una exposición menos material en otro tipo de productos como ahorro y *unit linked*.

El riesgo de suscripción más material que afronta la entidad es el riesgo de caídas. El perfil de riesgos de suscripción no ha cambiado sustancialmente durante el último ejercicio.

##### C.1.1.2 Gestión y mitigación del riesgo

La monitorización de los riesgos de suscripción se lleva a cabo principalmente a través de indicadores de negocio, actuariales, y capital económico utilizando la metodología establecida para el cálculo del capital de solvencia obligatorio (SCR) de Solvencia II. Bajo capital económico, los riesgos se monitorizan tomando como referencia el apetito de riesgos basado en el Plan de Capital y las tolerancias al riesgo.

Adicionalmente, otras medidas utilizadas para monitorizar los riesgos de seguros son las siguientes:

1. Para algunos riesgos se tiene en cuenta el impacto en términos de valor o provisiones de las desviaciones de las hipótesis frente a la experiencia real.
2. Generación de sensibilidades estándar para riesgos de seguros y análisis de impacto en términos de provisiones matemáticas.
3. Realización de pruebas de estrés a efectos del ORSA, incluyendo riesgos de seguros y de mercado.

La principal medida de mitigación de riesgos utilizada por la entidad en el ámbito de riesgos de seguros es la utilización del programa de reaseguro, que en general tiene un impacto limitado a efectos de ahorro de capital pero que permite dar estabilidad a la cuenta de resultados. El programa de reaseguro tiene sus principales efectos en los riesgos de mortalidad, invalidez y riesgo catastrófico, aunque con efectos indirectos puede tener impacto en otros riesgos.

Otras medidas de mitigación del riesgo se ejecutan a través del diseño de los productos, la política y procesos de suscripción y gestión de siniestros o la fijación de incentivos para promover la adecuada gestión de riesgos.

### **C.1.1.3 Concentración de riesgo**

En relación con la concentración de riesgos de seguros, las carteras están bastante diversificadas, existen límites respecto a las cuantías máximas aseguradas y el reaseguro actúa como mitigante de riesgos. Por estas razones no se consideran concentraciones materiales de riesgos de suscripción.

## **C.2 Riesgo de mercado**

### **C.2.1 Exposición**

En relación con el riesgo de mercado, a parte de los cálculos de Formula Estándar completos que se desarrollan de forma anual, con frecuencia trimestral se determina el capital requerido de todos los submódulos del módulo de riesgos de mercado (tipos de interés, diferenciales, divisa, renta variable, concentración e inmuebles) sin considerar la absorción de pérdidas del pasivo ni los efectos de diversificación entre riesgos.

Adicionalmente con periodicidad mensual se monitoriza el cumplimiento de los límites internos relativos a riesgos de mercado establecidos por la compañía (duraciones máximas, máximo de inversión en renta variable, etc.).

El principal riesgo de mercado al que se encuentra expuesta la Compañía es el de una subida de los diferenciales. Dado el importante peso de los activos de deuda en las carteras de inversión y el nivel en que se encuentran los diferenciales de mercado, un repunte significativo de esta variable podría suponer un importante deterioro en el nivel de fondos propios.

En menor medida, también es significativo el riesgo de mercado asociado a las posiciones en renta variable, fundamentalmente tipo I.

En relación con la gestión de las inversiones, la entidad ha seguido en todo caso el principio de prudencia establecido en el artículo 132 de la Directiva 2009/138/CE. En particular:

- La compañía invierte en activos cuyos riesgos pueda determinar, medir, vigilar, gestionar, controlar y notificar debidamente y tener en cuenta adecuadamente en la evaluación de sus necesidades globales de solvencia.
- Todos los activos se invierten de modo que queden garantizadas la seguridad, liquidez y rentabilidad del conjunto de la cartera. Además, la localización de estos activos asegura su disponibilidad.
- Los activos de cobertura de las provisiones técnicas se invierten también de forma que resulte coherente con la naturaleza y duración de las obligaciones de seguro y de reaseguro.
- En caso de conflicto de intereses, la compañía vela por que la inversión se realice en el mayor beneficio de los tomadores y beneficiarios.
- Los instrumentos derivados se usan tan solo en la medida en que contribuyan a reducir los riesgos de inversión o a facilitar la gestión eficaz de la cartera.
- La inversión en activos cuya negociación no esté autorizada en un mercado financiero regulado se mantiene en niveles prudentes.
- Las inversiones (salvo los activos de deuda pública de países miembros de la UE) se encuentran diversificadas de manera adecuada a fin de evitar una dependencia excesiva de un único activo, emisor o

grupo de empresas, o una determinada zona geográfica, así como un exceso de acumulación de riesgos en la cartera en su conjunto.

### **C.2.2 Gestión y mitigación del riesgo**

La principal medida que se está adoptando para minimizar el identificado como principal riesgo de las inversiones de la Compañía, que es el repunte de los diferenciales, es mantener duraciones de deuda lo más bajas posible dada la duración de los compromisos asumidos con los clientes y mantener tipos garantizados mínimos en productos de ahorro acorde con la situación de tipos en el mercado.

### **C.2.3 Concentración de riesgo**

Con respecto a la concentración del riesgo, los emisores que llegan al submódulo de riesgo de concentración de la compañía son los siguientes:

- CAIXABANK SA
- BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA, S.A.
- VIESGO INFRAESTRUCTURAS ENERGETICAS
- BANCO DE SABADELL SA
- VOLKSWAGEN AG

## **C.3 Riesgo crediticio**

### **C.3.1 Exposición**

El principal riesgo de crédito, por volumen, al que se encuentra expuesta la Compañía es el propio Reino de España.

En relación con el riesgo de crédito, los meses de febrero, marzo, mayo, junio, agosto, septiembre, noviembre y diciembre se determina el capital requerido por el módulo de riesgo de contraparte en lo relativo a las carteras de inversión (no se incluyen los saldos acreedores de reaseguro ni frente a clientes). Adicionalmente, con frecuencia mensual, se revisan las calificaciones crediticias de los activos de deuda en cartera, así como la composición de la cartera desde el punto de vista de los diferentes grados de prelación de cobro en caso de quiebra del deudor.

Así mismo, mensualmente se hace seguimiento del marco definido internamente por la Compañía en materia de límites relativos a riesgo de crédito (exposición máxima por emisor, cuantificación del riesgo de crédito por posición en función de su calificación crediticia, plazo a vencimiento y prelación, exposición máxima por debajo de cierta calificación crediticia o a determinada prelación, etc.).

El principal riesgo de crédito, por volumen, al que se encuentra expuesta la compañía es el propio Reino de España.

En relación con la gestión de las inversiones, la Entidad ha seguido en todo caso el principio de prudencia establecido en el artículo 132 de la Directiva 2009/138/CE. Para más detalle, por favor, véase la sección anterior relativa a riesgo de mercado.

### **C.3.2 Gestión y mitigación del riesgo**

En caso de riesgo crediticio, éste se controla principalmente mediante la propia gestión de inversiones ya que es el principal riesgo para tener en cuenta a la hora de seleccionar las inversiones. El marco del límite del riesgo de contraparte incluye medidas específicas como limitaciones a la hora de invertir en determinados tipos de activos y limitaciones respecto a concentración de activos de determinadas características.

Así mismo todos los derivados OTC en balance de la Compañía, cuentan con acuerdos de garantía de acuerdo con lo establecido por la legislación EMIR.

A parte de los activos que llegan al módulo de concentración (comentado en la sección anterior relativa a riesgo de mercado), se produce cierta concentración en activos que llegan al módulo de riesgo de contraparte:

- BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA, S.A

Al margen de la Fórmula Estándar, la contraparte a la que la Compañía se encuentra expuesta de manera más concentrada, es el Reino de España.

## C.4 Riesgo de liquidez

### C.4.1 Exposición

El riesgo de liquidez se analiza en tres fases:

- Liquidez del activo: Se evalúa cómo son de líquidos los activos por su naturaleza.
- Liquidez de mercado: Se evalúa el grado de liquidez del mercado en cada momento y, en función de esta, se modula el apetito. Un activo líquido por naturaleza, y así considerado en el apartado anterior, puede resultar ser poco líquido en determinadas situaciones de mercado, y viceversa.
- Liquidez de balance: Aquí se analizan los pagos que debe atender la compañía, y se ponen en relación con los activos considerados líquidos con arreglo a los dos puntos anteriores.

La compañía no aprecia, al menos en el medio plazo, ningún riesgo de liquidez significativo con la política seguida.

El ratio de cobertura de liquidez se ha mantenido, durante todo el año, por encima del apetito aprobado por el Consejo de Administración de la Compañía.

La siguiente tabla muestra los beneficios esperados incluidos en las primas futuras según el cálculo efectuado con arreglo al artículo 260, apartado 2, por cada línea de negocio. El beneficio esperado incluido en las primas futuras (EPIFP según sus siglas en inglés) es el cambio en la mejor estimación de las provisiones técnicas (BEL) bajo la hipótesis de no recibir primas futuras. El EPIFP se calcula como la diferencia entre los siguientes escenarios en el modelo de valoración actuarial a nivel de línea de negocio:

- Mejor estimación teniendo en cuenta el flujo de caja de primas futuras.
- Mejor estimación que no tiene en cuenta este flujo de caja de primas futuras con impacto también en las obligaciones futuras y gastos.

<b>Beneficios esperados incluidos en las primas futuras</b>	
Ahorro con Participación en beneficios	1.448
Ahorro sin Participación en beneficios	-
Rentas	-
Unit Linked	-
Riesgo	8.309
<b>TOTAL</b>	<b>9.757</b>

Datos en miles de euros

El nivel de los beneficios esperados incluidos en las primas futuras es inferior al año anterior principalmente debido los productos de riesgo, en lo que ha habido un empeoramiento de las hipótesis operativas lo que ha reducido el beneficio esperado.

#### **C.4.2 Gestión y mitigación del riesgo**

El riesgo de liquidez está mitigado a través de la política aplicada y seguimiento continuo y no se aprecia ningún riesgo significativo en este sentido.

#### **C.4.3 Concentración de riesgo**

No se aprecia concentración de riesgo en relación con riesgo de liquidez.

### **C.5 Riesgo operacional**

#### **C.5.1 Exposición**

El riesgo operacional es el riesgo de pérdidas directas o indirectas, derivadas de procesos internos inadecuados o fallidos, personas y sistemas, o eventos externos, incluyendo cambios en el entorno regulatorio. El apetito frente al riesgo operacional es limitado por lo que se pretende reducir estos riesgos en la medida en que sea comercialmente razonable.

#### **Riesgo de Conducta**

Un elemento importante del riesgo operacional es el riesgo de conducta. Este es el riesgo de que no se alcancen resultados positivos para los clientes. Este riesgo puede surgir a lo largo de todo el ciclo de vida del producto: desarrollo de productos, proceso de venta, postventa, gestión de siniestros y/o prestaciones o la gestión de reclamaciones.

#### **Riesgo Reputacional**

El riesgo de reputación está estrechamente relacionado con el riesgo operacional, es el riesgo de que, debido a litigios, mala conducta de los empleados, fallos operacionales, resultado de investigaciones o inspecciones de los reguladores, especulaciones de los medios de comunicación, divulgación de información confidencial de los clientes, etc. pueda afectar a la marca o reputación de la Compañía.

#### **Medición y seguimiento**

Los riesgos operacionales se evalúan a través del proceso RCSA (*"Risk and Control Self Assessment"* – la valoración de los riesgos propios de cada área de la Compañía), mediante el cual las diferentes funciones unidades de negocios identifican los riesgos operacionales derivados de procesos internos inadecuados o fallidos, personas y de los sistemas informáticos.

En la medida en que los riesgos operativos no puedan ser totalmente mitigados la Compañía destina capital económico para cubrir estos riesgos.

#### **C.5.2 Gestión y mitigación del riesgo**

Se considera que los riesgos operacionales se pueden prevenir, por lo menos de forma parcial. La estrategia de gestión de riesgo operacional es mejorar los procesos de negocio mediante la reducción de errores, especialmente en los siguientes ámbitos:

1. Reducir el riesgo operacional y las pérdidas asociadas
2. Mejorar la relación con los clientes y la satisfacción de los empleados
3. Alcanzar la confianza sostenida de los clientes
4. Lograr una reputación positiva por parte del regulador

### **C.5.3 Concentración de riesgo**

Las concentraciones de riesgo operacional surgen cuando existe una dependencia de un solo proveedor para proporcionar un producto o servicio que respalde una función de negocio crítica, como puede ser un centro de datos que respalde una gran parte del negocio. La Entidad cuenta con unos sistemas centralizados donde pueden existir ciertas dependencias clave, pero dispone de un entorno de control altamente desarrollado y planes de continuidad de negocio y recuperación de desastres con el objetivo de asegurar la continuidad del servicio a los clientes sin interrupción significativa en un caso de fallo de un proveedor clave. Los centros de datos funcionan en base a un entorno duplicado donde la continuidad se asegura a través de un segundo entorno que puede dar soporte al negocio en caso del fallo del entorno principal. Los planes de continuidad de negocio se revisan al menos una vez al año.

## **C.6. Otros riesgos significativos**

Además de los riesgos señalados en las secciones C.1 a C.5 de este informe, otro de los riesgos materiales a los que la entidad está expuesta es el riesgo de gestión de activos.

### **C.6.1. Riesgo de gestión de activos**

#### **C.6.1.1 Exposición**

La Entidad está expuesta a los riesgos asociados a gestión de activos ya que desarrolla su propia gestión de la cartera de inversiones. Además del riesgo operacional, de crédito, mercado y liquidez, el perfil de riesgo subyacente del riesgo de gestión de activos se deriva de los siguientes riesgos específicos de la gestión de activos:

1. Riesgo de rendimiento de las inversiones – este riesgo reside en que los rendimientos de la inversión no alcancen las expectativas del cliente en relación con puntos de referencia acordados, aunque el riesgo se haya mantenido dentro de los parámetros acordados.
2. Riesgo de personas – el riesgo de que las personas clave en la gestión de activos abandonen el negocio y como resultado no se garantice la solidez continúa de los resultados de la gestión con impactos reputacionales.
3. Riesgo de desarrollo de productos – el riesgo de que los fondos o las estrategias de inversión no se desarrollen o comercialicen de acuerdo con análisis adecuados en relación con conveniencia o sus características del riesgo; o que no sean rentables y no resulten competitivos.
4. Riesgo de liquidez de los fondos – el riesgo de que los gestores de activos se vean forzados a imponer restricciones a los clientes que hayan invertido en instrumentos de inversión colectiva y deseen retirar su inversión, o el riesgo de que los gestores de activos alcancen la liquidez deseada, pero como resultado traspasen los beneficios de los clientes que permanecen en el fondo a los inversores salientes, lo que puede suponer cierto riesgo reputacional.
5. Riesgo de decremento de márgenes incluyendo los riesgos asociados al cambio de estructura de negocio (aumento de gastos), rentabilidad, o por presiones competitivas.
6. Riesgo de desarrollo de la regulación – el riesgo de que la legislación aplique mayores requerimientos a los gestores de activos, o que la intervención de la regulación cambie el atractivo de diferentes actividades de gestión de activos.
7. Riesgo de gestión fiduciaria – el riesgo de que el gestor de activos no desarrolle sus servicios de acuerdo con los mejores intereses del cliente, incluyendo el riesgo de que el gestor de fondos incumpla las reglas de inversión, no sea capaz de gestionar conflictos de interés o que involuntariamente cometa un error que redunde en el fondo/cliente.

8. Riesgo contractual – el riesgo de que los contratos con los clientes no protejan adecuadamente a la entidad frente a reclamaciones o negligencias o no limite adecuadamente sus obligaciones contractuales en relación con la gestión de activos, en particular las asociadas con rendimientos decepcionantes o error en la valoración de idoneidad de inversiones en nombre del cliente.

#### **C.6.1.2 Gestión y mitigación del riesgo**

Todos los nuevos productos de gestión de activos se someten a un proceso de revisión y aprobación en cada fase de desarrollo del producto, incluyendo aprobaciones por parte de la función de Riesgos, de Cumplimiento y Legal. El rendimiento de las inversiones frente a los objetivos del cliente en cuanto a referencias acordadas pasa por un seguimiento como parte de los procesos de control de inversiones y gestión de riesgos. Además, la Entidad dispone de planes de retención de los empleados clave para mitigar el riesgo de personas<sup>2</sup>.

#### **C.6.1.3 Concentración de riesgo**

Los riesgos de gestión de activos que son particularmente susceptibles al riesgo de concentración son el riesgo de personas (proporción de ingresos que dependen de un solo gestor de fondos individual), riesgo de rendimiento (proporción de ingresos generadas por un solo fondo) y riesgo de producto (proporción de ingresos que dependen de un solo producto o fuente). La Entidad mitiga dichos riesgos a través de planes de retención del personal y una organización del equipo de gestión de inversiones que se limite dependencias de personas clave. Además, la Entidad dispone de un entorno de control muy estricto y seguimientos regulares de los indicadores clave. Como comentado anteriormente, los procesos de diseño de productos incorporan revisiones y aprobaciones a varios niveles.

### **C.7 Cualquier otra información**

En esta sección detallamos los análisis de sensibilidades que se han desarrollado respecto a los riesgos explicados en las secciones anteriores y las pruebas de escenarios de estrés realizadas durante el ejercicio en cuestión.

#### **C.7.1 Análisis de sensibilidades**

La entidad ha realizado un análisis de una serie de sensibilidades a 31 diciembre 2019. Se ha considerado la sensibilidad del ratio de cobertura de la entidad a un rango de supuestos económicos y no económicos que se detallan a continuación:

Supuestos económicos:

- Aumento y disminución de 50 puntos básicos de la tasa libre de riesgo (incluyendo todos los impactos consecuentes como los impactos en los rendimientos de inversión asumidos para los activos y las tasas de descuento).
- Aumento y disminución de 10% del valor de mercado de los activos de renta variable.
- Aumento y disminución de 50 puntos básicos de los diferenciales de crédito para los bonos corporativos y soberanos.

---

<sup>2</sup> Para más detalles sobre el sistema de retribución y retención, por favor, véanse la sección B.1.

Supuestos no económicos:

- Aumento del 10% de los gastos de mantenimiento y los gastos de inversión.
- Aumento del 10% de las tasas de caídas.
- Aumento del 5% de las tasas de mortalidad en los productos de riesgo.
- Disminución del 5% de las tasas de mortalidad en los productos de rentas.
- Aumento del 5% de las tasas de invalidez en los productos de riesgo.

Para el cálculo de cada una de las sensibilidades se asume que el resto de variables se mantienen constantes excepto cuando éstas se ven afectadas directamente por las condiciones económicas revisadas. En cada sensibilidad se recalcula el impacto de las medidas transitorias en el caso de que las haya.

La siguiente tabla muestra los resultados de las sensibilidades en términos de impactos absolutos sobre el ratio de cobertura.

<b>Sensibilidades - Pelayo Vida</b>	
Posición base - Ratio de cobertura	211%
<u>Sensibilidades a hipótesis económicas</u>	Impacto absoluto sobre el ratio de cobertura
Tipos de interés + 0.50%	6%
Tipos de interés – 0.50%	-7%
Renta variable + 10%	-3%
Renta variable - 10%	3%
Diferenciales de crédito de bonos corporativos y soberanos + 0.5%	-5%
Diferenciales de crédito de bonos corporativos y soberanos - 0.5%	13%
<u>Sensibilidades a hipótesis no económicas</u>	
Gastos de mantenimiento y de inversiones + 10%	-6%
Tasas de caídas + 10%	7%
Tasas de mortalidad en productos de riesgo + 5%	-1%
Tasas de mortalidad en productos de rentas - 5%	-1%
Tasas de invalidez en productos de riesgo + 5%	-1%

Como se muestra en la tabla, los impactos más materiales se observan en caso de movimiento de diferenciales de crédito y tipos de interés.

En el caso del movimiento de diferenciales de crédito de bonos corporativos y gubernamentales se ha tenido en cuenta el impacto amortiguador previsible del ajuste de volatilidad tal y como estipula la regulación de Solvencia II.

En el caso de algunas de las sensibilidades a variables no económicas se observa un impacto positivo en el ratio de cobertura dado que disminuyen tanto fondos propios como el requerimiento de capital y aunque el impacto en el requerimiento de capital es menor que el impacto en fondos propios puede darse el caso que el ratio de cobertura mejora.

### C.7.2 Pruebas de resistencia

Conforme al artículo 259.3, apartado 3 del Reglamento Delegado (UE) 2015/35 DE LA COMISIÓN de 10 de octubre de 2014, cuando proceda, las empresas de seguros y reaseguros incluirán en su sistema de gestión de riesgos la realización de pruebas de resistencia y análisis de escenarios con respecto a todos los riesgos pertinentes a los que se enfrente la empresa.

La entidad ha identificado una serie de escenarios relevantes en relación con las pruebas de estrés:

1. Escenario conflicto internacional – guerra comercial: En este escenario asumimos un agravamiento de la guerra comercial y su extensión a otros mercados como el europeo, impactando negativamente en los mercados bursátiles y en la deuda soberana. También se espera un impacto negativo en deuda corporativa especialmente de las compañías más afectadas por la guerra comercial.
2. Escenario pandémico seguido de una crisis económica extrema: El escenario consiste en un nuevo brote de gripe que conduce a una pandemia que crea una relevante crisis económica y social con impactos significativos en los mercados financieros. Hasta que los científicos entienden el funcionamiento del virus y desarrollan las vacunas y tratamientos adecuados transcurren unos 6 meses. Se estima que la vuelta a la normalidad puede llevar entorno a dos años después del comienzo de la pandemia.
3. Escenario político – Inestabilidad política en Europa y en España: Este escenario hipotético se refiere a un agravamiento de la situación política en Europa y en España, por algunos sucesos que puedan afectar negativamente a la economía (Brexit, situación política en Cataluña, procesos electorales en Europa, inestabilidad política en España derivada de falta de mayorías absolutas en el Congreso). Este escenario de agravamiento político tendría consecuencias negativas en los mercados de renta variable y en menor medida en spreads de deuda pública y de deuda corporativa dada la intervención en los mercados de deuda por el Banco Central Europeo.
4. Escenario de aumento de tipos de interés y diferenciales del Stress Test de EIOPA (YCU): El escenario YCU supone una reversión abrupta de los diferenciales en los mercados financieros globales implicando un endurecimiento de las condiciones financieras. La curva swap a 10 años de la moneda euro se incrementaría 85 puntos básicos en caso de euro y más de 100 puntos en el caso de las monedas de otras economías avanzadas como Reino Unido y Estados Unidos.
5. Escenario de tipos de interés bajos del Stress Test de EIOPA (YCD): El escenario YCD asume un período prolongado de tasas de interés extremadamente bajas, con tasas muy bajas para vencimientos más largos. La disminución de las tasas de interés refleja una desaceleración en la actividad económica a nivel mundial. El escenario se basa en un cambio instantáneo de la estructura temporal de los tipos de interés, incluyendo un ajuste sobre el tipo de interés a largo plazo (ultimate forward rate - UFR), establecido en 2.04% para euro reflejando las expectativas de un período prolongado de tipos de interés bajos (comparado con 4.05% al cierre del año 18).
6. Reverse stress test: Es el escenario que provocaría la ruptura del modelo de negocio de la entidad situando el ratio de cobertura por debajo del 100%.

Cada uno de los escenarios incluye un estrés de caídas y en su caso de ventas esperadas futuras, así como sobre los factores de mercado que impactan en el valor de mercado de los activos.

Para la valoración de los estreses se ha utilizado el Plan de Capital 2019 -2021 como referencia, actualizado la situación de capital al final del ejercicio 2018 con resultados reportados a DGSFP, la Fórmula Estándar como método de cálculo del capital requerido y el apetito de riesgo aprobado por la entidad para tener en cuenta la valoración de los riesgos propios. Las hipótesis de trabajo utilizadas son consistentes con las utilizadas en el Plan de Capital y las utilizadas para el cálculo de provisiones matemáticas como mejor estimación (“*Best Estimate Liabilities - BEL*”).

Adicionalmente, la entidad ha planteado la ejecución de determinadas acciones de gestión que podría llevar a cabo después de un estrés para mejorar su posición de capital.

El resultado de las pruebas de estrés teniendo en cuenta la aplicación de las acciones de gestión es que la entidad contará con fondos propios suficientes para afrontar el requerimiento de capital al final del periodo proyectado.

## Sección D: Valoración a efectos de solvencia

El balance obtenido aplicando los criterios de valoración correspondientes a Solvencia II se recoge en el Anexo en el cuadro S.02.01.02. En los siguientes apartados se describen los fundamentos de esta valoración y se explican las diferencias existentes con los valores obtenidos en los Estados Financieros.

### D.1 Activos

Siguiendo lo establecido en el artículo 75 de la Directiva 2009/138/CE, en adelante Directiva, los activos se valoran por el importe por el cual podrían intercambiarse entre partes interesadas y debidamente informadas que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.

El detalle de las partidas que componen el Activo y las diferencias con los Estados Financieros se muestra a continuación. Se han agrupado determinados elementos con el fin de facilitar la comprensión de la equivalencia entre la valoración realizada en los Estados Financieros y Solvencia II. Como se ha comentado anteriormente, el modelo remitido a la Dirección General de Seguros está incluido en el Anexo.

Activo	2019		
	Estados Financieros	Solvencia II	Diferencia
Fondo de Comercio	-	-	-
Comisiones anticipadas y otros costes de adquisición	-	-	-
Inmovilizado intangible	-	-	(0)
Activos por impuestos diferidos	3.571	4.578	1.007
Inmovilizado material para uso propio	-	-	-
Inversiones (activos poseídos para contratos distintos Unit Linked)	121.281	121.828	547
Participaciones	1.067	1.066	(1)
Bonos	105.983	105.983	-
Resto	14.232	14.780	548
Inversiones (activos poseídos para contratos Unit Linked)	5.159	5.159	-
Préstamos	711	711	-
Importes recuperables de reaseguro	2.120	990	(1.130)
Depósitos constituidos por reaseguro aceptado	743	743	-
Créditos por operaciones de seguros	1.747	1.649	(98)
Créditos con el reaseguro	575	575	-
Otros créditos	396	396	-
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	4.393	4.393	-
Otros Activos	323	-	(323)
<b>Total Activo Estados Financieros</b>	<b>141.019</b>	<b>141.023</b>	<b>4</b>

Datos en miles de euros

En los siguientes apartados se explican las bases y métodos utilizados para la valoración de las distintas partidas y las diferencias existentes entre la valoración realizada a efectos de solvencia y la utilizada en la valoración de los Estados Financieros.

### D.1.1 Inversiones financieras

Las bases, métodos e hipótesis utilizadas en Solvencia II coinciden con las utilizadas en la valoración de estos activos en los Estados Financieros, a excepción de las diferencias registradas en el apartado de participaciones en empresas vinculadas que se explican en el punto siguiente.

Las inversiones financieras se han valorado de acuerdo con la norma 8ª del Plan de Contabilidad en los Estados Financieros.

La valoración inicial de los activos financieros se realiza por su valor razonable. La Sociedad ha realizado esta valoración de forma consistente con la NIC 39 relativa a la valoración y reconocimiento de los instrumentos financieros que resulta coherente con el artículo 75 de la Directiva según se recoge en el punto V.1.4 del documento 14/209 publicado por EIOPA el 30 de abril de 2014 relacionado con las especificaciones técnicas para la fase preparatoria (en adelante documento 14/209).

La compañía cuenta con un manual de valoración de activos financieros.

Con arreglo a lo establecido por el legislador, el objetivo del proceso de valoración de los activos financieros será el de determinar, para cada activo y día, su valor razonable, esto es, el importe por el que puede ser intercambiado el activo, entre partes interesadas y debidamente informadas, que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua. El valor razonable se determinará sin deducir los costes de transacción en los que pudiera incurrirse en su enajenación. No tendrá en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

### D.1.2 Participaciones en empresas vinculadas y préstamos

A 31 de diciembre de 2019, la Sociedad participa en el capital de la siguiente sociedad, no cotizada:

Denominación Social	Actividad	Domicilio	% Participación Directa
Santalucia Servicios Compartidos, A.I.E.	Prestación de servicios	Madrid	9,09%

#### D.1.2.1 Métodos empleados en la valoración de las participaciones

La Sociedad ha valorado la participación en empresas vinculadas utilizando el método de la participación ajustado previsto en el artículo 13.1.b) del Reglamento, según el cual la Sociedad ha reconocido en el balance de situación el porcentaje que le corresponde, en base a su porcentaje de participación, del excedente de los activos con respecto a los pasivos de la empresa vinculada.

La Sociedad ha considerado que el método de valoración recogido en el artículo 10.2 del mencionado Reglamento no resulta aplicable debido a que la sociedad vinculada no cotiza en un mercado organizado.

La Sociedad ha valorado el excedente aplicando el artículo 13.5 del Reglamento, deduciendo de los fondos propios el valor de los activos intangibles que no cumplieran las condiciones establecidas en el artículo 12.2 del Reglamento. Estas condiciones son la facultad de vender el activo intangible de forma separada y la posibilidad de demostrar que existe un precio de mercado para activos similares.

En los Estados Financieros de la Sociedad, las participaciones están valoradas según el coste de adquisición deducido en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro tal y como se estipula en la Norma 8ª relativa a instrumentos financieros del Plan de Contabilidad.

La Sociedad no ha considerado efecto impositivo alguno en estos ajustes debido a que, según la Ley 27/2014, de 27 de diciembre, del Impuesto sobre Sociedades, las rentas derivadas de la transmisión de participaciones en sociedades vinculadas no se deben integrar en la base imponible (Artículo 21.3) Asimismo, las pérdidas por deterioro de valor de estas participaciones no se deben considerar deducibles (Art. 13.2.b).

#### D.1.2.2 Valoración bajo Solvencia II

El detalle del valor de la participación de esta compañía y del ajuste registrado a 31 de diciembre 2019 es el siguiente:

2019	Préstamos a entidades: Grupo y Asociadas			Valoración Solvencia II	Ajuste	Ajuste en el activo	Ajuste en el pasivo
	Participaciones: Grupo y Asociadas	Grupo y Asociadas	Total				
Santalucia Servicios Compartidos, A.I.E.	1.067	-	1.067	1.066	(1)	(1)	-
<b>Total</b>	<b>1.067</b>	<b>-</b>	<b>1.067</b>	<b>1.066</b>	<b>(1)</b>	<b>(1)</b>	<b>-</b>

Datos en miles de euros

A efectos de presentación, la Sociedad ha clasificado la valoración negativa de la participación en Santalucía Servicios Compartidos, A.I.E. en el apartado de Activos Financieros del balance a efectos de Solvencia II a 31 de diciembre de 2019.

#### D.1.6 Importes recuperables de reaseguro

Los importes recuperables de reaseguro se han valorado en los Estados Financieros de acuerdo con el Real Decreto 2486/1998, tal y como se establece en la Disposición adicional decimotercera de la Ley 20/2015, de 14 de julio, de ordenación, supervisión y solvencia de las entidades aseguradoras y reaseguradoras.

El balance de Solvencia II incluye en el activo el cálculo de las cantidades a recuperar de los contratos de reaseguro cedido. Se proyectan los flujos de caja de pagos y cobros de reaseguradores para el cálculo de la mejor estimación de las provisiones técnicas. Esta mejor estimación se ajusta de acuerdo con la regulación por riesgo de contraparte, en base a la probabilidad de default y pérdida en caso de impago del reasegurador.

El ajuste derivado de la conversión ha tenido el siguiente impacto cuantitativo:

2019	Estados Financieros	Solvencia II	Ajuste antes de Impuestos	Ajuste neto de Impuestos
<b>Reaseguro. Importes Recuperables.</b>	2.120	990	(1.130)	(848)

Datos en miles de euros

#### D.1.7 Créditos por operaciones de seguros

Este ajuste está relacionado con la Directriz 68 de las Medidas de Nivel III sobre valoración de provisiones técnicas de la normativa europea EIOPA. En las provisiones técnicas bajo solvencia II (BEL) se tienen en cuenta las primas fraccionadas futuras en los ajustes que se realizan para su cálculo, eliminando su provisión.

Este ajuste en el pasivo tiene su contrapartida en el activo, el impacto relacionado con este concepto ha sido el siguiente:

2019	Estados Financieros	Solvencia II	Ajuste antes de Impuestos	Ajuste neto de Impuestos
<b>Créditos por operaciones de seguros</b>	1.747	1.649	(98)	(74)

Datos en miles de euros

#### D.1.8 Periodificaciones de activo

Este ajuste está relacionado con las comisiones anticipadas y los gastos de adquisición activados. En los Estados Financieros, las comisiones y gastos de adquisición de naturaleza recurrente que deben ser imputados a ejercicios siguientes según el período de cobertura de la póliza se activan aplicando los límites establecidos en la nota técnica. Estos importes activados se imputan a resultados de acuerdo con el período de cobertura de la póliza.

Este concepto no debe tener la consideración de activo en Solvencia II. Según la Directiva, la proyección de flujos de caja utilizada en el cálculo de la mejor estimación de las provisiones técnicas tiene en cuenta la totalidad de las entradas y salidas de caja necesarias para liquidar las obligaciones de seguro durante todo su periodo de vigencia.

El impacto relacionado con este concepto ha sido el siguiente:

2019	Estados Financieros	Solvencia II	Ajuste antes de Impuestos	Ajuste neto de Impuestos
<b>Periodificaciones de Activo</b>	323	-	(323)	(242)

Datos en miles de euros

#### D.1.9 Activos por impuestos diferidos

Los activos por impuestos diferidos registrados en los Estados Financieros corresponden fundamentalmente al efecto impositivo derivado de la consideración de las asimetrías contables previstas en la norma 9ª del Plan de Contabilidad y de la existencia de provisiones y deterioros no deducibles.

Los ajustes realizados para realizar la conversión a Solvencia II han supuesto una variación de 1.007 miles de euros cuyo detalle se muestra a continuación. La valoración de los activos por impuestos diferidos se ha realizado aplicando el tipo de gravamen esperado en el momento de su reversión 25%.

La conciliación de los activos por impuestos diferidos a nivel local y a efectos de solvencia es la siguiente:

<b>Activos por Impuestos Diferidos</b>	<b>2019</b>
<b>Estados financieros</b>	<b>3.571</b>
Inmovilizado Intangible	-
Provisiones técnicas	
<i>Mejor Estimación Provisiones Técnicas (BEL)</i>	2.286
<i>Asimetrías</i>	(2.815)
Margen de Riesgo	1.173
Reaseguro. Importes Recuperables.	283
Periodificaciones de Activo	81
<b>Total Ajustes</b>	<b>1.007</b>
<b>Solvencia II</b>	<b>4.578</b>

Datos en miles de euros

### D.1.10 Resto de activos

El resto de activos recoge fundamentalmente los créditos por operaciones comerciales: recibos sobre primas, saldos con mediadores, con reaseguradores y otros. Estos activos se valoran de acuerdo con la norma 8ª del Plan de Contabilidad en los Estados Financieros y su valoración resulta coincidente con la requerida a efectos de solvencia.

## D.2 Provisiones técnicas

El detalle de las provisiones técnicas de solvencia II a fecha 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

	Mejor estimación	Margen de riesgo	Total provisiones técnicas
Seguros con participación en beneficios	75.449	-	75.449
Seguros vinculados a índices y fondos de inversión ("Unit-Linked")	5.850	108	5.958
Otros seguros de vida	12.334	4.584	16.918
<b>TOTAL</b>	<b>93.633</b>	<b>4.692</b>	<b>98.325</b>

Datos en miles de euros antes de impuestos

### D.2.1 Productos en cartera y/o comercializados por la Entidad

#### Seguros con participación en beneficios:

Incluye fundamentalmente Seguros de Ahorro, con tipo de interés garantizado y participación en beneficios financiera.

Los riesgos de mercado son los más relevantes para esta línea de producto, destacando crédito, spreads y tipos de interés.

#### Seguros vinculados a índices y fondos de inversión ("*unit-linked e index-linked*"):

En diciembre de 2019 se ha producido el traspaso de la póliza de prestación definida del Grupo Pelayo a un producto Unit Linked de cestas, donde el riesgo de inversión es asumido por el tomador.

Los riesgos de gastos y caídas son los que marcan el perfil de riesgos en este tipo de productos.

#### Otros seguros de vida:

Productos de Riesgo: con una alta concentración en seguros anuales renovables individuales.

Los riesgos más relevantes para estos productos son los de caídas, mortalidad e invalidez.

Rentas: Incluye seguros de rentas inmediatas y pólizas de exteriorización, generalmente, con riesgo de supervivencia.

### D.2.2 Aspectos metodológicos

El cálculo de las provisiones técnicas o mejor estimación se ha calculado mediante la proyección de flujos y considerando como hipótesis de valoración la mejor estimación en cuanto al comportamiento futuro de variables relevantes (riesgo de caídas, suscripción, etc.). En cuanto a las hipótesis económicas, se ha considerado la última información disponible de EIOPA a 31 de diciembre de 2019.

El cálculo se ha realizado póliza a póliza para todos los productos incluso los que requieren de valoración estocástica.

Para el cálculo de la mejor estimación se ha utilizado el método directo de descuento de flujos de caja netos (pagos y cobros previstos en los contratos).

El cálculo del margen de riesgo se ha realizado utilizando una de las simplificaciones propuestas por la legislación actual. A tal efecto, se ha considerado el requerimiento de capital asociado a cada uno de los riesgos de seguros pertinentes, proyectando este capital a futuro en base a indicadores que se consideran representativos de dichos riesgos y se aplica un coste de capital de un 6%.

### **D.2.3 Principales hipótesis utilizadas para la valoración de las provisiones técnicas**

#### **Hipótesis de la mejor estimación de provisiones técnicas**

Anualmente se realiza el proceso de revisión de hipótesis de la mejor estimación para el cálculo de las provisiones técnicas. Dicho proceso es realizado por el departamento Actuarial con la intervención de otros departamentos relevantes y, en particular la Función de Riesgos, la Función Actuarial independiente de supervisión, y el departamento de negocio.

El proceso de revisión de hipótesis se enmarca dentro del entorno de control financiero de la entidad y de control de datos de cara al cálculo de provisiones técnicas.

#### **Persistencia:**

Cada año la entidad realiza estudios de experiencia específicos analizando triángulos de datos históricos, así como análisis del comportamiento más reciente comparando la experiencia real con la hipótesis de mejor estimación. A partir de dichos análisis e información cualitativa adicional se concluye sobre la idoneidad de las hipótesis modificando las mismas cuando proceda.

En cuanto a la granularidad, se analiza cada producto por separado considerando las características específicas y consideradas relevantes de cara al comportamiento de la persistencia tales como evolución de capitales, vinculación o no a otro tipo de productos financieros, primas periódicas o únicas, etc. Se ha considerado también como parte de la hipótesis de persistencia todos los conceptos que puedan reducir el tamaño de las pólizas tales como la probabilidad del impago de primas futuras y rescates parciales. En el caso de productos de riesgo, se considera como rescate parcial la reducción de suma asegurada no prevista debida, por ejemplo a la amortización anticipada del préstamo asociado.

Adicionalmente, se realiza un análisis del comportamiento de las hipótesis en base a diferentes factores como sexo y grupo de edad del asegurado para la verificación de la hipótesis aplicada.

En el caso de productos de ahorro, el análisis se basa en la evolución de provisiones matemáticas e impagos de primas futuras cuando proceda.

El mayor foco de atención de la entidad se centra en los productos de riesgo dado que estos representan la mayor parte del riesgo de persistencia al que la entidad está expuesta.

#### **Mortalidad y morbilidad:**

Los estudios de mortalidad y morbilidad se realizan al menos una vez al año. El análisis se realiza para los productos de riesgo que es donde dicha hipótesis es material.

Dentro del negocio de riesgo se desglosa la experiencia entre productos individuales libres y vinculados:

- Libre o no vinculado
- Vinculados a otros préstamos

Principales factores de análisis:

- Por año de póliza teniendo en cuenta efectos de selección para los dos primeros años.
- El análisis se realiza por sumas aseguradas y número de pólizas.
- Se incluye dentro de los estudios y análisis coberturas de fallecimiento, invalidez y otras coberturas.
- Edad y sexo del asegurado.

### **Gastos**

La entidad recibe servicios de soporte al negocio a través de un centro de servicios compartidos. Adicionalmente tiene otros gastos más asociados a la actividad comercial fuera de este centro de servicios.

- La información se extrae de los actuales modelos de reparto analítico de gastos.
- Los gastos totales se agrupan por centro de coste.
- El total de gastos del centro de servicios compartidos se asigna a cada una de las entidades pertenecientes a dicho centro en función de determinados indicadores como número de pólizas, fondos gestionados, etc.
- Una vez asignados a la entidad, se desglosan los importes correspondientes a adquisición, mantenimiento, siniestros e inversiones, en base a cuestionarios de actividad cumplimentados por las áreas de la Sociedad y del centro de servicios compartidos.
- A partir de indicadores relevantes, se realiza la asignación de dichos costes por productos.

Adicionalmente, los gastos se dividen en las siguientes categorías:

- Gasto inicial por póliza (unitario como importe por póliza de nuevo negocio)
- Gasto fijo y variable de renovación (unitario como importe por póliza en cartera)
- Gasto por siniestro (unitario como importe por siniestro)
- Gastos de inversiones (como % de provisiones)

Los gastos unitarios se definen para el modelo de valoración de provisiones por producto y se contrasta que los gastos totales son reproducidos en el modelo de valoración.

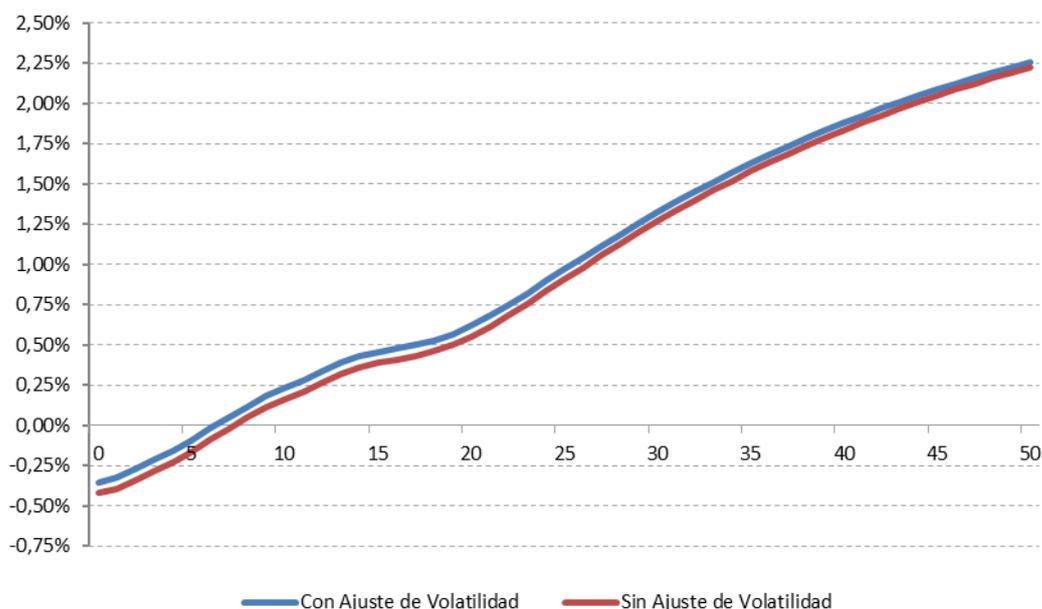
Las hipótesis de gastos se han revisado teniendo en cuenta los gastos estimados de la Compañía a fecha 31 de diciembre de 2020 y asignados en base a la información analítica más reciente.

Los gastos generales de la Compañía se encuentran un 50,15% por encima del año anterior. Los criterios de la reclasificación de gastos por destino son similares a los del ejercicio anterior.

### **Curva libre de riesgo**

La curva libre de riesgo aplicada se corresponde con la última publicación de EIOPA a 31 de diciembre de 2019. Dicha curva incluye un ajuste por riesgo de crédito de 10 puntos básicos y un ajuste por volatilidad de 7 puntos básicos.

Curva EIOPA 31/12/2019



### Ajuste por volatilidad:

El ajuste por volatilidad publicado por EIOPA con datos a 31 de diciembre de 2019 es de 7 puntos básicos.

La siguiente tabla muestra el impacto en provisiones técnicas, CSO, CMO y fondos propios de la aplicación del ajuste por volatilidad a 31 de diciembre de 2019:

Impacto ajuste por volatilidad a cero	Cierre 2019 sin transitorias	Cierre 2019 sin transitorias y sin ajuste por volatilidad	Impacto ajuste por volatilidad a cero
Provisiones Técnicas	109.812	110.255	443
Fondos propios básicos	19.576	19.242	(334)
Fondos propios admisibles para cubrir el CSO	19.576	19.242	(334)
Fondos propios admisibles para cubrir el CMO	19.415	18.969	(446)
CSO	13.365	13.420	56
CMO	4.171	4.190	19

Datos en miles de euros

### Transitoria de provisiones técnicas

La deducción por transitoria aprobada por la DGSFP a 1 de enero de 2016 asciende a 15.316 miles de Euros y fue aprobada para los siguientes grupos de riesgo homogéneos: rentas actuariales (otros seguros de vida), exteriorización (otros seguros de vida), ahorro con participación en beneficios y ahorro sin participación en beneficios (otros seguros de vida).

La normativa establece que la transitoria de provisiones se debe amortizar linealmente durante 16 años pasando del 100% a 1 de enero de 2016 al 0% a 1 de enero de 2032.

Por lo tanto, a fecha 31 de diciembre 2019 la transitoria se ha amortizado 4/16 y la deducción por la transitoria aplicada a 31 de diciembre 2019 asciende a 11.487 miles de Euros.

La siguiente tabla muestra el impacto en provisiones técnicas, CSO, CMO y fondos propios de la aplicación de la deducción por la transitoria de provisiones técnicas a 31 de diciembre de 2019:

<b>Impacto medidas transitorias</b>	<b>Cierre 2019</b>	<b>Cierre 2019 sin transitorias</b>	<b>Impacto transitorias</b>
Provisiones Técnicas	98.325	109.812	11.487
Fondos propios básicos	28.192	19.576	(8.615)
Fondos propios admisibles para cubrir el CSO	28.192	19.576	(8.615)
Fondos propios admisibles para cubrir el CMO	28.192	19.415	(8.777)
CSO	13.353	13.365	12
CMO	3.790	4.171	381

Datos en miles de euros

### **Límites a los contratos**

Para los productos temporal anual renovable (TAR) de riego colectivo se están aplicando límites en la valoración de las provisiones técnicas ya que en este tipo de negocio las condiciones son revisadas con cierta periodicidad. Este tipo de negocio no es significativo y a efecto de la valoración de las provisiones técnicas únicamente se está teniendo en cuenta un año de proyección de primas.

### **Grupos de Riesgo homogéneos**

Se ha validado que no existen diferencias significativas en la naturaleza y en la complejidad de los riesgos en las pólizas de un grupo homogéneo y en los resultados del cálculo de la mejor estimación de provisiones técnicas.

### **Simplificaciones**

Para el negocio no incluido en la herramienta de valoración actuarial y el reaseguro se ha seguido la actual valoración de los estados financieros ajustada en base a la cartera actual modelizada.

### **Margen de riesgo**

El margen de riesgo equivale al coste de capital de mantener los fondos propios admisibles, igual al CSO necesario para asumir los compromisos de seguros durante toda su vigencia.

La tasa utilizada para el descuento del coste de Capital de Solvencia Obligatorio (CSO) es la curva libre de riesgo con el ajuste de riesgo de crédito, pero sin incluir el ajuste por volatilidad o casamiento.

Partiendo del Capital de Solvencia Obligatorio (CSO) a nivel de familia de productos a fecha de 31 de diciembre de 2019 se ha aplicado un coste de capital del 6%.

Para proyectar el coste de Capital de Solvencia Obligatorio (CSO) a nivel de familia de productos se ha tomado como indicador la mejor estimación neta de reaseguro. Finalmente, para el cálculo del coste de capital de gastos se realiza de igual forma por familia de productos, pero aplicando para todas ellas el indicador del valor actual de los gastos.

### **Nivel de incertidumbre asociado a las provisiones técnicas**

Todas las hipótesis no económicas se han determinado utilizando como base la mejor estimación y siguiendo un procedimiento riguroso que incluye análisis de sensibilidad, en la que todas las partes interesadas, (2ª línea de defensa, Función Actuarial, auditores externos) han estado involucrados.

De cualquier modo, se mantiene un elemento de incertidumbre respecto al cumplimiento de estas y cierto juicio experto se ha considerado en diferentes áreas como:

- Acciones futuras de la dirección y el comportamiento de los asegurados. La ausencia de información o benchmark hace que las hipótesis se basen en juicio experto.
- Las acciones futuras de la dirección se revisan cada año considerando la práctica actual de la compañía. Los modelos reflejan estas decisiones de la mejor forma teniendo en cuenta las limitaciones de dichos modelos.

### Diferencias con los estados financieros

Las principales diferencias entre las reservas matemáticas de balance y la mejor estimación de los pasivos en base Solvencia II son las siguientes:

- Las hipótesis de valoración de las reservas de los estados financieros se basan en las definidas para cada tarifa a nivel de producto salvo que se haya verificado la necesidad de una dotación adicional conforme a la legislación vigente. Estas hipótesis suelen recoger cierto grado de prudencia ya que no reconocen los potenciales beneficios futuros.
- Las hipótesis utilizadas de cara a Solvencia II pretenden recoger la mejor estimación de estas. Esto hace que, en general, afloren los márgenes de prudencia actual reduciendo el valor de dichas provisiones. En particular, la mejor estimación de las provisiones técnicas bajo Solvencia II se calculan en base a una probabilidad de caídas de cartera basada en comportamientos históricos y expectativas futuras mientras que las provisiones técnicas consideran probabilidad de rescate igual a cero.
- Los tipos de descuento de flujos en Solvencia II se incluyen libres de riesgo ajustados por el ajuste por volatilidad. De esta forma, las provisiones recogerán el impacto potencial del efecto de plusvalías a la fecha de valoración respecto a las obligaciones futuras de los asegurados.
- Para el caso de los productos con participación en beneficios la provisión de Solvencia II incluye participación en beneficios futura atribuible a los asegurados.
- El margen de riesgo incluido en las provisiones técnicas bajo Solvencia II con un mayor impacto en Otros Seguros de Vida donde está incluido el negocio de riesgo concentrándose los riesgos no diversificables.

A continuación, se detalla una explicación cuantitativa de las diferencias:

	Provisión Estados financieros	Otras diferencias contables	Diferencias económicas y demográficas	Margen de riesgo antes de transitorias	Transitorias	Total provisiones técnicas
Seguros con participación en beneficios	70.835	(4.483)	18.135	220	(9.258)	75.449
Seguros vinculados a índices y fondos de inversión ("Unit-Linked")	5.227	-	623	108	-	5.958
Otros seguros de vida	19.806	(581)	(4.681)	4.603	(2.229)	16.918
<b>TOTAL</b>	<b>95.868</b>	<b>(5.065)</b>	<b>14.078</b>	<b>4.931</b>	<b>(11.487)</b>	<b>98.325</b>

Datos en miles de euros

### Descripción de los importes recuperables de reaseguro

El Balance de Solvencia II incluye en el activo el cálculo de las cantidades a recuperar de los contratos de reaseguro directo.

Las provisiones técnicas son informadas brutas de reaseguro y las cantidades a recuperar o recuperables (incluye la mejor estimación de Reaseguro) se reconocen en el activo.

La mejor estimación de reaseguro se ajusta por riesgo de contraparte en base a la probabilidad de impago que estima la pérdida potencial en caso de impago.

Los recuperables de reaseguro ascienden a 990 miles de Euros.

#### D.2.4 Asimetrías

La mejor estimación de las provisiones técnicas calculada bajo Solvencia II considera el impacto en las obligaciones de la empresa de aquellas plusvalías existentes que corresponden a los asegurados. En consecuencia, la Sociedad ha ajustado el importe registrado en los Estados Financieros bajo el epígrafe de Pasivos por asimetrías contables, calculado según se detalla en la norma 9ª del Plan de Contabilidad relacionada con los contratos de seguros.

A continuación, se expone el impacto derivado del ajuste correspondiente a la eliminación de las asimetrías contables y la conversión de las provisiones técnicas a criterios Solvencia II.

2019	Estados Financieros	Solvencia II	Ajuste antes de Impuestos	Ajuste neto de Impuestos
Provisiones Técnicas	95.868	-	(95.868)	(71.901)
Pasivos por asimetrías contables	11.259	-	(11.259)	(8.444)
Mejor Estimación Provisiones técnicas	-	93.633	93.633	70.225
Margen de Riesgo	-	4.692	4.692	3.519
<b>Total</b>	<b>107.127</b>	<b>98.325</b>	<b>(8.802)</b>	<b>(6.601)</b>

Datos en miles de euros

### D.3 Otros Pasivos

Siguiendo lo establecido en el artículo 75 de la Directiva, los pasivos se valoran por el importe por el cual podrían transferirse o liquidarse entre partes interesadas y debidamente informadas que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.

El detalle de Otros Pasivos y las diferencias de valoración con los Estados Financieros es la que se expone a continuación. Igual que en el activo, se han agrupado determinados elementos con el fin de facilitar la comprensión de la equivalencia entre la valoración realizada en los Estados Financieros y Solvencia II.

Concepto	2019		
	Estados Financieros	Solvencia II	Ajuste antes de Impuestos
<b>Provisiones Técnicas</b>	<b>107.127</b>	<b>98.325</b>	<b>(8.802)</b>
Provisiones Técnicas	95.868	-	(95.868)
Pasivos por asimetrías contables	11.259	-	(11.259)
Mejor Estimación Provisiones técnicas		93.633	93.633
Margen de Riesgo		4.692	4.692
<b>Pasivos por impuestos diferidos</b>	<b>4.332</b>	<b>7.289</b>	<b>2.957</b>
<b>Otras provisiones no técnicas</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	<b>(0)</b>
<b>Pasivos financieros</b>	<b>7.138</b>	<b>7.138</b>	-
Derivados	2.797	2.797	-
Depósitos recibidos por reaseguro cedido	558	558	-
Deudas con entidades de crédito	1.160	1.160	-
Deudas por operaciones de seguro y coaseguro	479	479	-
Otras deudas y partidas a pagar	2.133	2.133	-
Pasivos por impuesto corriente	686	686	-
Otras deudas	1.447	1.447	-
Deudas por operaciones de reaseguro	11	11	-
Pasivos subordinados incluidos en los Fondos Propios Básicos (FPB)	-	-	-
<b>Otros pasivos, no consignados en otras partidas</b>	<b>63</b>	<b>63</b>	-
<b>Total Pasivo Estados Financieros</b>	<b>118.676</b>	<b>112.831</b>	<b>(5.844)</b>

Datos en miles de euros

En los siguientes apartados se explican las bases y métodos utilizados para la valoración de las distintas partidas y las diferencias existentes entre la valoración realizada a efectos de solvencia y la utilizada en la valoración de los Estados Financieros.

### D.3.1 Otras provisiones no técnicas

Este epígrafe recoge la estimación al 31 de diciembre de 2019 de la posible contingencia derivada del cálculo de las retenciones de capital mobiliario de seguros mixtos para los ejercicios 2011 a 2016, basada en el resultado de la última inspección fiscal que alcanzó hasta el ejercicio 2010.

La Sociedad ha valorado la misma de forma coherente con la NIC 37 relativa a provisiones, activos y pasivos contingentes y con el artículo 75 de la Directiva según el punto V.1.4 del documento 14/209.

Las provisiones son reconocidas cuando se tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado y se estima probable una salida de recursos para su liquidación que es cuantificable. Se valoran en la fecha del cierre del ejercicio por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes surgidos con motivo de la actualización de la provisión como gasto financiero según se devengan. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior a un año y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento. Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

### D.3.2 Pasivos financieros

Los pasivos financieros se han valorado de acuerdo con la norma 8ª del Plan de Contabilidad en los Estados Financieros.

La Sociedad ha realizado esta valoración de forma consistente con la NIC 39 relativa a la valoración y reconocimiento de los instrumentos financieros que resulta coherente con el artículo 75 de la Directiva según se recoge en el punto V.1.4 del documento 14/209.

A continuación, se comentan las partidas más relevantes

- Derivados: Los derivados y permutas financieras se valoran por su valor razonable sin deducir los costes de transacción. Se han incluido en el pasivo del balance 2.797 miles de euros correspondiente a las posiciones que a 31 de diciembre de 2019 presentaban una posición acreedora.
- El resto de pasivos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, es el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación recibida. Los costes de transacción que sean directamente atribuibles forman parte de la valoración inicial para los pasivos financieros. Después del reconocimiento inicial por su valor razonable (precio de la transacción) se valoran por su coste amortizado. Dada la naturaleza y vencimiento de estos pasivos, la valoración según coste amortizado coincide con su valor de transferencia.

### D.3.3 Pasivos por impuestos diferidos

Los pasivos por impuestos diferidos registrados en los Estados Financieros corresponden fundamentalmente al efecto impositivo relacionado con las plusvalías no realizadas correspondientes a los activos financieros clasificados en la categoría “disponibles para la venta” según la norma 8ª del Plan de Contabilidad relativa a instrumentos financieros.

La valoración de los impuestos diferidos está en concordancia con el artículo 15 del Reglamento y se ha calculado en base a la diferencia temporal entre los valores de Solvencia II y los valores impositivos. Asimismo, la Sociedad ha realizado la valoración aplicando el tipo impositivo vigente en la fecha estimada de reversión, tal y como se estipula en la NIC 12 relativa al impuesto sobre las ganancias cuyos criterios resultan consistentes con Solvencia II según el punto V.1.4 del documento 14/209.

Los ajustes realizados para llevar a cabo la conversión a Solvencia II han supuesto una variación de 2.957 miles de euros cuyo detalle se muestra a continuación. La valoración de los pasivos por impuestos diferidos se ha realizado aplicando el tipo de gravamen esperado en el momento de su reversión, 25%.

Pasivos por Impuesto Diferido	Importe
Estados financieros	4.332
<i>Mejor Estimación Provisiones Técnicas</i>	2.820
<i>Préstamos y partidas a cobrar (derivados)</i>	137
<b>Total Ajustes</b>	<b>2.957</b>
<b>Solvencia II</b>	<b>7.289</b>

Datos en miles de euros

## D.4 Cualquier otra información

Toda la información relevante está incluida en las secciones anteriores.

## **Sección E Gestión del capital**

### **E.1 Fondos propios**

El objetivo de la Sociedad es el de mantener en todo momento un nivel de Fondos Propios suficiente para cubrir el capital de solvencia obligatorio, con un margen adicional en línea con el apetito de riesgo aprobado por la compañía.

Los activos que forman parte de los Fondos Propios tienen que ser de suficiente calidad para cumplir con los requisitos de elegibilidad establecidos en la regulación.

El detalle de los fondos propios calculados a efectos de Solvencia II se recoge en el Anexo en el cuadro S.23.01.01. En los siguientes puntos se compara, en primer lugar, la correspondencia entre los fondos propios reflejados en los Estados Financieros y el exceso del activo sobre el pasivo calculado a efectos de Solvencia II. Posteriormente, se analiza la estructura, cuantía, calidad y admisibilidad de los fondos propios.

### E.1.1 Conciliación entre el patrimonio neto consignado en los Estados Financieros y el exceso del activo respecto al pasivo calculado a efectos de determinación de la solvencia

La conciliación entre el patrimonio neto recogido en los Estados Financieros y el exceso del activo sobre el pasivo calculado a efectos de Solvencia II se expone a continuación.

<b>Concepto</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Fondos Propios	17.987	18.157
Ajustes por cambios de valor	4.357	2.681
<b>Patrimonio Neto Estados Financieros</b>	<b>22.343</b>	<b>20.838</b>
Fondo de Comercio	-	-
Inmovilizado Intangible	-	-
Inm.Mat.Uso Propio Edificios	-	-
Inmuebles (Ajenos a los destinados a uso propio)	-	-
<b>Participaciones</b>	<b>(1)</b>	<b>(2)</b>
Aviva Gestión	-	-
Pelayo Vida	-	-
SSC	(1)	(2)
<b>Reaseguro. Importes recuperables</b>	<b>(848)</b>	<b>(576)</b>
<b>Periodificaciones de Activo</b>	<b>(242)</b>	<b>(212)</b>
<b>Provisiones técnicas</b>	<b>6.529</b>	<b>8.179</b>
Provisiones Técnicas	71.901	70.389
Pasivos por asimetrías contables - Disp. para la venta	8.444	7.431
Pasivos por asimetrías contables - Negociación	-	-
Mejor Estimación Provisiones técnicas	(70.298)	(66.816)
Margen de Riesgo	(3.519)	(2.825)
<b>Inversiones a valor de Mercado</b>	<b>411</b>	<b>386</b>
<b>Total ajustes</b>	<b>5.849</b>	<b>7.776</b>
<b>Exceso activo respecto al pasivo - Solvencia II</b>	<b>28.192</b>	<b>28.614</b>

Datos en miles de euros

Los importes se presentan netos de impuestos. La explicación de los ajustes realizados se recoge de forma detallada en el punto D de este documento referente a la valoración a efectos de solvencia.

Fundamentalmente, han sido los siguientes:

Reaseguro. Importes Recuperables

Valoraciones recuperables de reaseguro.

Participaciones

Valoración según el método de la participación ajustado previsto en el artículo 13.1.b) del Reglamento.

Créditos por operaciones de seguros

Ajuste relacionado con los recibos correspondientes a las primas fraccionadas pendientes de emitir.

Periodificaciones de Activo

Eliminación periodificación comisiones y gastos de adquisición activados dado que la mejor estimación de las provisiones técnicas ya considera este concepto.

Provisiones técnicas

Valoración provisiones técnicas de acuerdo con la mejor estimación y margen de riesgo.

### **E.1.2 Estructura y cuantía de los fondos propios básicos y complementarios**

La sociedad ha clasificado sus fondos propios atendiendo a los artículos 69 y 72 del Reglamento. No posee ningún elemento que pueda ser clasificado dentro de los fondos propios complementarios siguiendo lo estipulado en el artículo 89 de la Directiva.

Los fondos propios básicos de la Sociedad al principio y al final del ejercicio son los siguientes:

<b>Concepto</b>	<b>31/12/2019</b>	<b>31/12/2018</b>
Capital Social	13.530	13.530
Prima de emisión	11	11
Reserva de conciliación	14.650	14.563
<b>Total</b>	<b>28.192</b>	<b>28.104</b>
Restricción Fondos de Pensiones	-	-
<b>Fondos Propios Básicos</b>	<b>28.192</b>	<b>28.104</b>

Datos en miles de euros

Todos los elementos incluidos en los fondos propios básicos están previstos en los artículos 69 y 72 del Reglamento por lo que no ha sido necesario obtener autorización de la Dirección General de Seguros para su inclusión.

A continuación, se describen las principales características de los elementos que componen los fondos propios.

## Capital social

El capital social de la Sociedad está representado por dos series de acciones ordinarias:

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el capital suscrito está representando por 587.500 acciones ordinarias nominativas, de 23,03 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. Estas acciones gozan de iguales derechos políticos y económicos. Las acciones representativas del capital social de la sociedad no están admitidas a negociación oficial.

## Prima de emisión

La prima de emisión se deriva de las ampliaciones de capital realizadas en los ejercicios 1999, 2001 y 2002. Es una reserva de libre disposición y su importe al 31 de diciembre de 2019 asciende a 11 miles de euros.

## Reserva de reconciliación

De acuerdo con el artículo 70 del Reglamento, la Sociedad ha calculado la Reserva de conciliación minorando el exceso del activo sobre el pasivo por las partidas previstas en el punto 1 del mencionado artículo.

Concepto	2019	2018
<b>Exceso de activos sobre pasivos - Solvencia II</b>	<b>28.192</b>	<b>28.614</b>
Otros elementos de los fondos propios básicos	13.541	13.541
<i>Capital social ordinario</i>	<i>13.530</i>	<i>13.530</i>
<i>Prima de emisión</i>	<i>11</i>	<i>11</i>
Dividendos y distribuciones previsibles	-	510
<b>Reserva de conciliación</b>	<b>14.650</b>	<b>14.563</b>

Datos en miles de euros

La Junta General de Accionistas aprobó en marzo de 2020 la siguiente distribución del resultado del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2019, la cual cumple con los requisitos y limitaciones establecidos en la normativa legal y en los estatutos sociales:

Base de reparto	2019	2018
Pérdidas y ganancias	339	1.683
<b>Aplicación</b>		
A Reservas Voluntarias	305	511
A Reserva legal	34	168
A Dividendos	-	1.004
<b>Total</b>	<b>339</b>	<b>1.683</b>

Datos en miles de euros

Durante el ejercicio 2018, el Consejo de Administración aprobó en diciembre de 2018 la distribución de dividendos a cuenta por importe de 1.004 miles de euros.

La sociedad ha computado un dividendo previsible a cierre del ejercicio 2018 de 510 miles de euros, dicha decisión se aprobó por el Consejo de Administración en marzo de 2019.

La sociedad no posee acciones propias en cartera, fondos propios restringidos que cumplan los requisitos de los incisos i) y ii) de la letra e) del artículo 70 del Reglamento y no tiene participaciones en entidades de crédito y financieras.

### E.1.3 Calidad de los fondos propios básicos. Clasificación por niveles

La Sociedad ha clasificado los elementos por niveles atendiendo a los criterios de subordinación, disponibilidad para absorción de pérdidas y duración recogidos en los artículos 93 y 94 de la Directiva y 71 y 73 del Reglamento.

La clasificación realizada ha sido la siguiente:

	2019	2018
Concepto	Nivel 1	Nivel 1
Capital Social	13.530	13.530
Prima de emisión	11	11
Reserva de conciliación	14.650	14.563
Deuda subordinada		
<b>Total</b>	<b>28.192</b>	<b>28.104</b>
Restricción Fondos de Pensiones	-	-
<b>Fondos Propios Básicos</b>	<b>28.192</b>	<b>28.104</b>

Datos en miles de euros

#### Nivel 1

La Sociedad ha realizado la clasificación de los elementos en el nivel 1 por considerar que cumplen las siguientes características:

- Absorción de pérdidas: el elemento está disponible para absorber pérdidas tanto si la empresa está en funcionamiento como en caso de liquidación. Artículo 93.1.a) Directiva. Artículo 71.1.c) Reglamento.
- Prelación de créditos: en caso de liquidación, no se admite el reembolso hasta que no se hayan satisfecho todas las obligaciones. Artículo 93.1.b) Directiva y Artículo 71.1.a) Reglamento.
- Duración: los elementos clasificados en el nivel 1 no tienen fecha de vencimiento. Artículo 93.2 Directiva y Artículo 71.1.f) Reglamento.
- Discrecionalidad amortización o reembolso: el elemento solo se puede reembolsar o amortizar por decisión de la entidad y su reembolso o amortización estará sujeta a la aprobación del supervisor. Artículo 71.1.h) Reglamento.
- Ausencia de incentivos para amortizar o reembolsar el instrumento de forma anticipada: artículo 93.2.a) Directiva y Artículo 71.1.i) Reglamento.
- Flexibilidad sobre distribuciones: la entidad tiene total flexibilidad para efectuar los repartos, artículo 71.1.n) Reglamento.
- Ausencia de particularidades que puedan causar o acelerar la insolvencia: artículo 71.1.b) Reglamento.

La reserva de conciliación se ha clasificado en el nivel 1 atendiendo al artículo 70.3 del Reglamento.

La minoración de los fondos propios básicos por el importe del capital social desembolsado y las reservas afectas a la actividad de gestión de fondos de pensiones se ha deducido del nivel 1.

## Nivel 2

La Sociedad no posee elementos a clasificar en nivel 2 según los artículos 76 y 77 del Reglamento.

## Nivel 3

La Sociedad no posee elementos a clasificar en nivel 3 según los artículos 76 y 77 del Reglamento.

### E.1.4 Admisibilidad de los fondos propios básicos

#### Capital de Solvencia Obligatorio

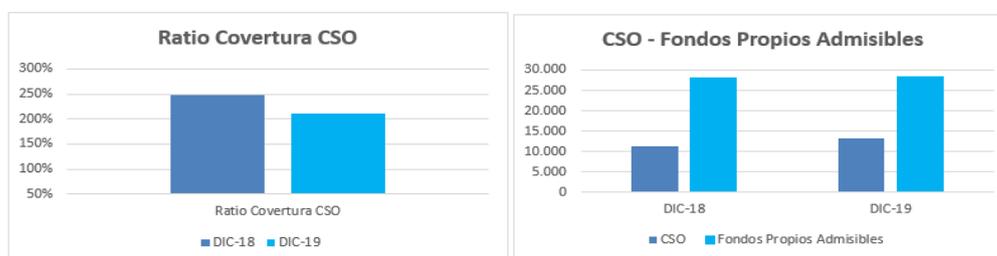
La totalidad de los fondos propios disponibles son admisibles a efectos del cumplimiento del capital de solvencia obligatorio, de acuerdo con el artículo 82.1 del Reglamento.

- El importe de los elementos de nivel 1 es superior al 50% del capital de solvencia obligatorio
- No hay elementos de nivel 3, por lo que no aplica el límite relativo al 15% del capital de solvencia obligatorio.
- La suma del importe de los elementos clasificados en nivel 2 y nivel 3 no supera el 50% del capital de solvencia obligatorio.

	2019		2018	
<b>Capital Solvencia Obligatorio</b>		<b>13.353</b>		<b>11.363</b>
	<b>Total</b>	<b>Nivel 1</b>	<b>Total</b>	<b>Nivel 1</b>
Fondos Propios Disponibles	28.192	28.192	28.104	28.104
Fondos Propios Admisibles	28.192	28.192	28.104	28.104
<b>Ratio Cobertura CSO</b>		<b>211%</b>		<b>247%</b>

Datos en miles de euros

La compañía goza de una posición de solvencia muy sólida con un ratio de cobertura de 211% de fondos propios sobre el capital de solvencia obligatorio a cierre del 2019 (247% en 2018).



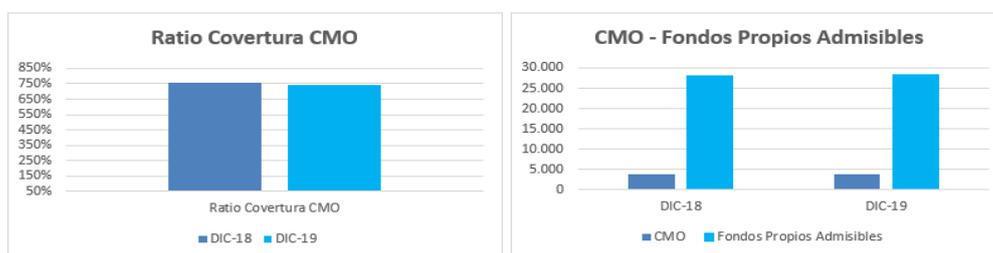
#### Capital Mínimo Obligatorio

Se han aplicado los límites previstos en el artículo 82.2 del Reglamento.

- El importe de los elementos de nivel 1 es superior al 80% del capital mínimo obligatorio
- El importe admisible en nivel 2 no debe superar el 20% del capital mínimo obligatorio.

	2019		2018	
<b>Capital Mínimo Obligatorio</b>	<b>3.790</b>		<b>3.700</b>	
	<b>Total</b>	<b>Nivel 1</b>	<b>Total</b>	<b>Nivel 1</b>
Fondos Propios Disponibles	28.192	28.192	28.104	28.104
Fondos Propios Admisibles	28.192	28.192	28.104	28.104
<b>Ratio Cobertura CMO</b>	<b>744%</b>		<b>760%</b>	

Datos en miles de euros



## E.2 Capital de solvencia obligatorio y capital mínimo obligatorio

El capital de solvencia obligatorio y el capital mínimo obligatorio se han calculado utilizando como referencia lo establecido por la regulación de Solvencia II respecto a la Fórmula Estándar. La entidad no ha presentado aplicaciones ni a Modelo Interno, ni Modelo Interno Parcial ni respecto a la utilización de parámetros específicos.

La tabla siguiente muestra la posición de solvencia a 31 de diciembre de 2019 comparada con la posición de solvencia a 31 de diciembre 2018.

Año 2019 - Posición de solvencia con Medidas Transitorias Pelayo Vida			2019	2018
<b>Total Fondos Propios Elegibles</b>			<b>28.192</b>	<b>28.192</b>
	<i>TIER 1</i>		<b>28.192</b>	<b>28.192</b>
	<i>TIER 2</i>		-	-
	<i>TIER 3</i>		-	-
<b>Total CSO</b>			<b>13.353</b>	<b>11.363</b>
<b>Superávit</b>			<b>14.839</b>	<b>16.741</b>
<b>Total CMO</b>			<b>3.790</b>	<b>3.700</b>
Beneficio por Diversificación			23%	23%
<b>Ratio de Cobertura</b>			<b>211%</b>	<b>247%</b>

Datos en miles de euros, netos de impuestos, incluyendo medidas transitorias

Como se muestra en la tabla, la Compañía goza de una posición de solvencia sólida con el ratio de cobertura de 211% de fondos propios sobre el capital de solvencia obligatorio a cierre del 2019.

La siguiente tabla muestra el capital de solvencia obligatorio desglosado en módulos de riesgo.

<b>Año 2019 - Requerimiento de capital por módulo de riesgo</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Pelayo Vida</b>		
Riesgo de mercado	8.001	658
Riesgo de incumplimiento de contraparte	967	661
Riesgo de suscripción de seguro de vida	8.743	7.770
Riesgo de suscripción de seguros de salud	-	-
Diversificación	(4.129)	(3.412)
<b>Capital de Solvencia Obligatorio Básico</b>	<b>13.581</b>	<b>11.577</b>
Capacidad de absorción de pérdidas de las PPTT	(669)	(403)
Capacidad de absorción de pérdidas de los impuestos diferidos	-	(260)
Riesgo operacional	440	450
<b>Capital de Solvencia Obligatorio</b>	<b>13.353</b>	<b>11.363</b>

Datos en miles de euros, netos de impuestos, incluyendo medidas transitorias

Como se muestra en la tabla, los riesgos principales a los que se enfrenta la entidad son los riesgos contenidos en el módulo de suscripción de vida, especialmente el riesgo de discapacidad y el riesgo de caídas, seguidos de los riesgos del módulo de mercado, sobre todo riesgo de renta variable y de diferenciales. Este perfil de riesgo está en línea con la estrategia de negocio de la Entidad, basada en un enfoque en productos de riesgo libre, y una reducción en productos de ahorro. El módulo de riesgo de suscripción de vida se incrementa principalmente por un aumento en el riesgo de discapacidad debido a un incremento en la exposición acompañado de una bajada en la curva de valoración. En el módulo de riesgo de mercado el requerimiento aumenta principalmente por el riesgo de diferenciales debido a una bajada en la absorción de pérdidas, también se observa un incremento en el riesgo de concentración por un aumento en la exposición.

La entidad no utiliza la opción de cálculos simplificados permitidos en la regulación de Solvencia II bajo determinadas circunstancias a efectos del cálculo del capital de solvencia obligatorio (SCR). La entidad tiene implementados procesos robustos para la determinación de los riesgos bajo Fórmula Estándar sin la necesidad de utilizar dichas aproximaciones.

La autoridad de supervisión no ha hecho uso de lo previsto en el artículo 37 de la Directiva 2009/138/CE, respecto a adiciones de capital aplicado al capital de supervisión obligatorio.

La autoridad de supervisión no ha exigido a la compañía que sustituya un subconjunto de los parámetros utilizados para el cálculo de la Fórmula Estándar por parámetros específicos de dicha empresa a la hora de calcular los módulos del riesgo de suscripción del seguro de vida, del seguro distinto del seguro de vida y del seguro de enfermedad de acuerdo con el establecido en el artículo 104, apartado 7 de la Directiva 2009/138/CE.

El capital mínimo obligatorio se establece a través de un cálculo lineal usando datos de provisiones técnicas y sumas aseguradas, aplicando unos límites derivados del capital obligatorio de solvencia. En concreto, el capital mínimo obligatorio tiene que ser, como mínimo, el 25% sobre el capital obligatorio de solvencia, y como máximo, el 45% sobre el capital obligatorio de solvencia.

El cálculo lineal se basa en datos de las provisiones técnicas de vida que se extraen de los sistemas de valoración actuariales de la compañía y son consistentes con los datos que se usan para el cálculo de capital obligatorio de solvencia.

### **E.3 Uso del submódulo de riesgo de acciones basado en la duración en el cálculo del capital de solvencia obligatorio**

La entidad no ha aplicado la opción dispuesta en el artículo 304 de la Directiva 2009/138/CE en relación con el submódulo de riesgo de acciones basado en la duración, previsto en dicho artículo para calcular el capital de solvencia obligatorio.

### **E.4 Diferencias entre la Fórmula Estándar y cualquier modelo interno utilizado**

La entidad no ha presentado aplicaciones ni a Modelo Interno, ni Modelo Interno Parcial ni respecto a la utilización de parámetros específicos.

### **E.5 Incumplimiento del capital mínimo obligatorio y el capital de solvencia obligatorio**

No aplica el desarrollo de este punto dada la posición de solvencia de la Compañía.

### **E.6 Cualquier otra información**

Toda la información relevante está incluida en las secciones anteriores.

# Anexo

Se adjuntan a continuación las plantillas requeridas en el Reglamento de Ejecución (UE) 2015/2452 de la Comisión de 2 de diciembre de 2015 con el fin de permitir una mejor comprensión de la información publicada.

Las plantillas publicadas son las siguientes:

S.02.01.02 Balance

S.05.01.02 Primas, siniestralidad y gastos

S.05.02.01 Primas, siniestralidad y gastos por países

S.12.01.01 Provisiones técnicas relacionadas con los seguros de vida y los seguros de enfermedad gestionados con base técnica similar a la del seguro de vida

S.22.01.21 Impacto de las medidas de garantías a largo plazo y las medidas transitorias

S.23.01.01 Fondos propios, incluidos los fondos propios básicos y los fondos propios complementarios

S.25.01.21 Capital de solvencia obligatorio calculado utilizando la fórmula estándar

S.28.01.01 Capital mínimo obligatorio solo de vida o solamente de no vida

S.02.01.02

Balance

2019

ACTIVO		Solvencia II C0010
R0030	<b>Activos Intangibles</b>	-
R0040	<b>Activos por impuestos diferidos</b>	<b>4.578</b>
R0050	<b>Activos y derechos de reembolso por retribuciones a LP al personal</b>	-
R0060	<b>Inmovilizado material para uso propio</b>	-
R0070	<b>Inversiones (distintas de los activos que se posean para contratos "index-linked" y "unit-linked").</b>	<b>121.828</b>
R0080	Inmuebles (ajenos a los destinados al uso propio)	-
R0090	Participaciones	1.066
R0100	<b>Acciones</b>	-
R0110	Acciones - cotizadas	-
R0120	Acciones - no cotizadas	-
R0130	<b>Bonos</b>	<b>105.983</b>
R0140	Deuda pública	70.635
R0150	Deuda privada	35.347
R0160	Activos financieros estructurados	-
R0170	Titulaciones de activos	-
R0180	Fondos de inversión	12.933
R0190	Derivados	1.846
R0200	Depósitos distintos de los activos equivalentes al efectivo	-
R0210	Otras inversiones	-
R0220	<b>Activos poseídos para fondos "index-linked" y "unit-linked"</b>	<b>5.159</b>
R0230	<b>Préstamos con y sin garantía hipotecaria</b>	<b>711</b>
R0250	A personas físicas	711
R0270	<b>Importes recuperables de reaseguros de:</b>	<b>990</b>
R0310	Seguros de vida, y de salud similares a los de vida, excluidos los de salud y los "index-linked" y "unit-linked"	990
R0320	Seguros de salud similares a los seguros de vida	-
R0330	Seguros de vida, excluidos los de salud y los "index-linked" y "unit-linked"	990
R0340	Seguros de vida "index-linked" y "unit-linked"	-
R0350	<b>Depósitos constituidos por reaseguro aceptado</b>	<b>743</b>
R0360	<b>Créditos por operaciones de seguro directo y coaseguro</b>	<b>1.649</b>
R0370	<b>Créditos por operaciones de reaseguro</b>	<b>575</b>
R0380	<b>Otros créditos</b>	<b>396</b>
R0390	<b>Acciones propias</b>	-
R0400	<b>Accionistas y mutualistas por desembolsos exigidos</b>	-
R0410	<b>Efectivo y otros activos líquidos equivalentes</b>	<b>4.393</b>
R0420	<b>Otros activos, no consignados en otras partidas</b>	-
R0500	<b>Total Activo</b>	<b>141.023</b>
		<b>2019</b>
PASIVO		Solvencia II C0010
R0600	<b>Provisiones técnicas - seguros de vida (excluidos "index-linked" y "unit-linked")</b>	<b>92.367</b>
R0650	Provisiones técnicas - seguros de vida (excluidos los de salud y los "index-linked" y "unit-linked")	92.367
R0660	<i>PT calculadas en su conjunto</i>	-
R0670	<i>Mejor estimación (ME)</i>	87.783
R0680	<i>Margen de riesgo (MR)</i>	4.584
R0690	<b>Provisiones técnicas - "index-linked" y "unit-linked"</b>	<b>5.958</b>
R0700	<i>PT calculadas en su conjunto</i>	-
R0710	<i>Mejor estimación (ME)</i>	5.850
R0720	<i>Margen de riesgo (MR)</i>	108
R0740	<b>Pasivo contingente</b>	-
R0750	<b>Otras provisiones no técnicas</b>	<b>16</b>
R0760	<b>Provisión para pensiones y obligaciones similares</b>	-
R0770	<b>Depósitos recibidos por reaseguro cedido</b>	<b>558</b>
R0780	<b>Pasivos por impuestos diferidos</b>	<b>7.289</b>
R0790	<b>Derivados</b>	<b>2.797</b>
R0800	<b>Deudas con entidades de crédito</b>	<b>1.160</b>
R0810	<b>Pasivos financieros distintos de las deudas con entidades de crédito</b>	-
R0820	<b>Deudas por operaciones de seguro y coaseguro</b>	<b>479</b>
R0830	<b>Deudas por operaciones de reaseguro</b>	<b>11</b>
R0840	<b>Otras deudas y partidas a pagar</b>	<b>2.133</b>
R0850	<b>Pasivos subordinados</b>	-
R0880	<b>Otros pasivos, no consignados en otras partidas</b>	<b>63</b>
R0900	<b>Total Pasivo</b>	<b>112.831</b>
R1000	<b>Excedente de los activos respecto a los pasivos</b>	<b>28.192</b>

Datos en miles de euros

**S.05.01.01**

**Primas, siniestralidad y gastos por línea de negocio**

2019

Línea de negocio: Obligaciones de seguro de vida					
	Seguro con participación en beneficios	Seguro vinculado a índices y a fondos de inversión	Otro seguro de vida	Total	
	C0220	C0230	C0240	C0300	
<b>Primas devengadas</b>					
Importe bruto	R 1410	3.085	5.091	8.670	16.846
Cuota de los reaseguradores	R 1420	0	0	2.990	2.990
Importe Neto	R 1500	3.085	5.091	5.680	13.856
<b>Primas imputadas</b>					
Importe bruto	R 1510	3.085	5.091	8.564	16.740
Cuota de los reaseguradores	R 1520	0	0	2.956	2.956
Importe Neto	R 1600	3.085	5.091	5.608	13.784
<b>Siniestralidad</b>					
Importe bruto	R 1610	5.235	86	7.276	12.597
Cuota de los reaseguradores	R 1620	0	0	210	210
Importe Neto	R 1700	5.235	86	7.066	12.387
<b>Variación de otras provisiones técnicas</b>					
Importe bruto	R 1710	-2.008	-5.082	5.423	-1.667
Cuota de los reaseguradores	R 1720	0	0	0	0
Importe Neto	R 1800	-2.008	-5.082	5.423	-1.667
<b>Gastos incurridos</b>	R 1900	591	58	4.940	5.589
<b>Otros gastos</b>	R 2500	0	0	0	0
<b>Total gastos</b>	R 2600				5.589

Datos en miles de euros

S.12.01.01

PROVISIONES TÉCNICAS DE SEGUROS DE VIDA Y SALUD CON TÉCNICAS SIMILARES A VIDA

Provisiones técnicas calculadas en su conjunto

Total importes recuperables del reaseguro, SPV y reaseguro limitado, después del ajuste correspondiente a las pérdidas esperadas por incumplimiento de la contraparte, correspondiente a las PPTT en su conjunto

Provisiones técnicas calculadas como la suma de una mejor estimación y un margen de riesgo

Mejor estimación:

Bruto

Total de importes recuperables del reaseguro, SPV y reaseguro limitado después del ajuste correspondiente a las pérdidas esperadas por incumplimiento de la contraparte

Mejor estimación menos importes recuperables del reaseguro, SPV y reaseguro limitado

Margen de riesgo

Provisiones técnicas correspondientes a la aplicación de disposiciones transitorias

Provisiones técnicas calculadas en su conjunto

Mejor estimación

Margen de riesgo

Total provisiones técnicas brutas de reaseguro

	Seguros con participación en beneficios	Seguros vinculados a índices y a fondos de inversión ("unit-linked e index-linked")		Otros seguros de vida			Rentas derivadas de contratos de seguro distinto del de vida y correspondientes a obligaciones de seguro distintas de las obligaciones de seguro de enfermedad	Reaseguro aceptado	Total (seguros de vida distintos de los seguros de enfermedad incluidos unit-linked)	
		Contratos sin opciones y garantías	Contratos con opciones y garantías	Contratos sin opciones y garantías	Contratos con opciones y garantías					
	C0020	C0030	C0040	C0050	C0060	C0070	C0080	C0090	C0100	C0150
R0010										
R0020										
R0030	84.486		5.850			14.545				104.881
R0080						990				990
R0090	84.486		5.850			13.555				103.891
R0100	220	108			4.602					4.931
R0110										
R0120	-9.037		-			-2.211				-11.248
R0130	-220	-			-19					-239
R0200	75.449	5.958			16.918					98.325

Datos en miles de euros

**S.22.01.01**  
**Impacto de las medidas de garantía a largo plazo y las medidas transitorias**

		Importe con medidas de garantías a largo plazo y medidas transitorias	Sin medida transitoria sobre las provisiones técnicas	Impacto de la medida transitoria sobre las provisiones técnicas	Sin medida transitoria sobre el tipo de interés	Impacto de la medida transitoria sobre el tipo de interés	Sin ajuste por volatilidad y sin otras medidas transitorias	Impacto del ajuste por volatilidad fijado en cero	Sin ajuste por casamiento y todas las demás medidas transitorias	Impacto del ajuste por casamiento fijado en cero
		<b>C0010</b>	<b>C0020</b>	<b>C0030</b>	<b>C0040</b>	<b>C0050</b>	<b>C0060</b>	<b>C0070</b>	<b>C0080</b>	<b>C0090</b>
Provisiones técnicas	<b>R0010</b>	98.325	109.812	11.487	109.812	-	110.255	443	110.255	-
Fondos propios básicos	<b>R0020</b>	28.192	19.576	-	19.576	-	19.242	-	19.242	-
Fondos propios admisibles para cubrir el capital de solvencia obligatorio	<b>R0050</b>	28.192	19.576	-	19.576	-	19.242	-	19.242	-
Capital de solvencia obligatorio	<b>R0090</b>	13.353	13.365	12	13.365	-	13.420	56	13.420	-
Fondos propios admisibles para cubrir el capital mínimo obligatorio	<b>R0100</b>	28.192	19.415	-	19.415	-	18.969	-	18.969	-
Capital mínimo obligatorio	<b>R0110</b>	3.790	4.171	381	4.171	-	4.190	19	4.190	-

Datos en miles de euros

S.23.01.01

Fondos propios

**Fondos propios básicos antes de la deducción por participaciones en otro sector financiero con arreglo al artículo 68 del Reglamento Delegado (UE) 2015/35**

Capital social ordinario (sin deducir las acciones propias)  
 Prima de emisión correspondientes al capital social ordinario  
 Reserva de conciliación  
 Pasivos subordinados  
 Importe igual al valor de los activos netos por impuestos diferidos  
 Otros elementos aprobados por la autoridad supervisora como fondos propios básicos no especificados anteriormente

		2019				
		Total	Nivel 1 No restringido	Nivel 1 Restringido	Nivel 2	Nivel 3
		C0010	C0020	C0030	C0040	C0050
R0010	13.530	13.530	-	-	-	-
R0030	11	11	-	-	-	-
R0130	14.650	14.650	-	-	-	-
R0140	-	-	-	-	-	-
R0160	-	-	-	-	-	-
R0180	-	-	-	-	-	-
R0220	-	-	-	-	-	-
R0230	-	-	-	-	-	-
R0290	28.192	28.192	-	-	-	-

**Fondos propios de los estados financieros que no deben representarse mediante la reserva de reconciliación y no satisfacen los criterios para su clasificación como fondos propios de Solvencia II**

**Deducciones**  
 Deducciones por participaciones en entidades financieras y de crédito

**Total fondos propios básicos después de deducciones**

**Fondos Propios Complementarios**

Capital social ordinario no exigido y no desembolsado exigible a la vista  
 Fondo mutual inicial, aportaciones de los miembros, o elemento equivalente de los f  
 Acciones preferentes no exigidas y no desembolsadas exigibles a la vista  
 Compromiso jurídicamente vinculante de suscribir y pagar pasivos subordinados a l  
 Cartas de crédito y garantías previstas en el artículo 96, apartado 2, de la Directiva  
 Cartas de crédito y garantías distintas de las previstas en el artículo 96, apartado 2,  
 Contribuciones suplementarias exigidas a los miembros previstas en el artículo 96, ap  
 Contribuciones suplementarias exigidas a los miembros distintas de las previstas en €  
 Otros fondos propios complementarios  
**Total de fondos propios complementarios**

		Total	Nivel 1 No restringido	Nivel 1 Restringido	Nivel 2	Nivel 3
		C0010	C0020	C0030	C0040	C0050
R0300	-	-	-	-	-	-
R0310	-	-	-	-	-	-
R0320	-	-	-	-	-	-
R0330	-	-	-	-	-	-
R0340	-	-	-	-	-	-
R0350	-	-	-	-	-	-
R0360	-	-	-	-	-	-
R0370	-	-	-	-	-	-
R0390	-	-	-	-	-	-
R0400	-	-	-	-	-	-

S.23.01.01 Fondos Propios (continuación)

**Fondos Propios disponibles y admisibles**

Total de Fondos propios disponibles para cubrir el CSO  
 Total de fondos propios disponibles para cubrir el CMO  
 Total de fondos propios admisibles para cubrir el CSO  
 Total de fondos propios admisibles para cubrir el CMO

CSO

CMO

**Raño entre fondos propios admisibles y CSO**

**Raño entre fondos propios admisibles y CMO**

		Total	Nivel 1 No restringido	Nivel 1 Restringido	Nivel 2	Nivel 3
		C0010	C0020	C0030	C0040	C0050
R0500	28.192	28.192	-	-	-	-
R0510	28.192	28.192	-	-	-	-
R0540	28.192	28.192	-	-	-	-
R0550	28.192	28.192	-	-	-	-
R0580	13.353					
R0600	3.790					
R0620	211%					
R0640	744%					

**Reserva de Conciliación**

Exceso de los activos respecto a los pasivos  
 Acciones propias (tenencia directa e indirecta)  
 Dividendos, distribuciones y costes previsibles  
 Otros elementos de los fondos propios básicos  
 Ajuste por elementos de fondos propios restringidos en el caso de carteras sujetas a ajuste po  
**Reserva de Conciliación**

C0060
28.192
-
-
13.541
-
14.650

**Beneficios esperados**

Beneficios esperados incluidos en primas futuras - Actividad de vida  
 Beneficios esperados incluidos en primas futuras - Actividad de no vida  
 Total de beneficios esperados incluidos en primas futuras

9.757
-
9.757

Datos en miles de euros

## S.25.01.01

## Capital de Solvencia Obligatorio - Entidades con Fórmula Estándar

Artículo 112	Z0010	AO_1
--------------	-------	------

		Capital de Solvencia Obligatorio neto	Capital de Solvencia Obligatorio bruto	Asignación del ajuste por FDL y CSAC
		C0030	C0040	C0050
Riesgo de mercado	R0010	7.114	8.001	
Riesgo de incumplimiento de contraparte	R0020	967	967	
Riesgo de suscripción de seguro de vida	R0030	8.743	8.743	
Riesgo de suscripción de seguros de salud	R0040	-	-	
Riesgo de suscripción de seguros distintos del seguro de vida	R0050	-	-	
Diversificación	R0060	-	4.129	
Riesgo del inmovilizado intangible	R0070	-	-	
<b>Capital de Solvencia Obligatorio Básico</b>	<b>R0100</b>	<b>12.913</b>	<b>13.581</b>	

Artículo 112	Z0010	AO_1
--------------	-------	------

## Cálculo del Capital de Solvencia Obligatorio

		Importe
		C0100
Ajuste por la agregación del CSO nomenclal para FDL/CSAC	R0120	-
Riesgo operacional	R0130	440
Capacidad de absorción de pérdidas de las PPTT	R0140	669
Capacidad de absorción de pérdidas de los impuestos diferidos	R0150	-
Requerimiento de capital para actividades desarrolladas de acuerdo con el Artículo 4 de la Directiva 2003/41/EC	R0160	-
<b>Capital de Solvencia Obligatorio excluida la adición de capital</b>	<b>R0200</b>	<b>13.353</b>
Adición de capital	R0210	-
<b>Capital de Solvencia Obligatorio</b>	<b>R0220</b>	<b>13.353</b>
Otras información sobre el CSO	X0090	-
Requisito de capital para el riesgo del submódulo de renta variable por duraciones	R0400	-
Importe total CSO nomenclal para la parte restante	R0410	13.353
Importe total CSO nomenclal para los FDL	R0420	-
Importe total CSO nomenclal para las CSAC	R0430	-
Diversificación por la agregación de FDL y CSAC bajo el artículo 304	R0440	-
Método utilizado para calcular el ajuste por la agregación del CSO nomenclal para FDL y CSAC	R0450	-
Beneficios discretionales futuros netos	R0460	1.191

Datos en miles de euros

S.28.01.01

CAPITAL MÍNIMO OBLIGATORIO (CMO). Excepto para entidades mixtas

Componente de la fórmula lineal para obligaciones de seguro o reaseguro disitinto del seguro de vida

Componentes del CMO	
	C0010
Resultado CMO <sub>ni</sub>	R0010

Información general

		Información general	
		Mejor estimación neta más provisiones calculadas en su conjunto	Primas emitidas netas
		C0020	C0030
Seguro y reaseguro proporcional de gastos médicos	R0020		
Seguro y reaseguro proporcional de protección de los ingresos	R0030		
Seguro y reaseguro proporcional de accidentes laborales	R0040		
Seguro y reaseguro proporcional de responsabilidad civil en vehículos automóviles	R0050		
Otros seguros y reaseguro proporcional de vehículos automóviles	R0060		
Seguro y reaseguro proporcional marítimo, de aviación y de transporte	R0070		
Seguro y reaseguro proporcional de incendios y otros daños a los bienes	R0080		
Seguro y reaseguro proporcional de responsabilidad civil general	R0090		
Seguro y reaseguro proporcional de crédito y caución	R0100		
Seguro y reaseguro proporcional de defensa jurídica	R0110		
Seguro y reaseguro proporcional de asistencia	R0120		
Seguro y reaseguro proporcional de pérdidas pecuniarias diversas	R0130		
Reaseguro no proporcional de enfermedad	R0140		
Reaseguro no proporcional de responsabilidad civil por daños	R0150		
Reaseguro no proporcional marítimo, de aviación y de transporte	R0160		
Reaseguro no proporcional de daños a los bienes	R0170		

Componente de la fórmula lineal para obligaciones de seguro y reaseguro de vida

Componentes CMO	
	C0040
Resultado CMO <sub>ni</sub>	R0200 3.790

Capital total de riesgo para obligaciones de seguro y reaseguro de vida

		Información general	
		Mejor estimación neta más provisiones calculadas en su conjunto	Capital en riesgo
		C0050	C0060
Obligaciones con participación en beneficios - prestaciones garantizadas	R0210	74.258	
Obligaciones con participación en beneficios - prestaciones discrecionales futuras	R0220	1.191	
Obligaciones de "index-linked" y "unit-linked"	R0230	5.850	
Otras obligaciones de (rea)seguro vida y enfermedad	R0240	11.344	
Capital en riesgo total por obligaciones de (rea)seguro de vida	R0250		1.178.787

Cálculo global del Capital Mínimo Obligatorio (CMO)

		Cálculo global	
		C0070	
Capital Mínimo Obligatorio lineal	R0300		3.790
Capital de Solvencia Obligatorio	R0310		13.353
Límite superior del Capital Mínimo Obligatorio	R0320		6.009
Límite inferior del Capital Mínimo Obligatorio	R0330		3.338
Capital Mínimo Obligatorio combinado	R0340		3.790
Límite mínimo absoluto del Capital Mínimo Obligatorio	R0350		3.700
<b>Capital Mínimo Obligatorio</b>	<b>R0400</b>		<b>3.790</b>

Datos en miles de euros

Yo, D. Francisco J. Hernando Diaz-Ambrona, en condición de secretario del Consejo de Administración de la entidad Pelayo Vida Seguros y Reaseguros, S.A., CIF número A47091665, (en adelante, la Entidad), con cargo vigente, CERTIFICO que según el acta correspondiente a la reunión del Consejo de Administración de la Entidad celebrada el día 23 de marzo de 2020, el Consejo de Administración ha adoptado el ACUERDO de aprobar el Informe sobre la Situación Financiera y de Solvencia correspondiente al ejercicio 2019, todo ello extendido en 78 folios de papel timbrado, numerados del al

En Madrid, a 23 de marzo de 2020

Vº Bº

El Presidente



---

D. Andrés Romero Peña

El Secretario



---

D. Francisco Hernando Diaz-Ambrona